UNIVERSIDAD DEL AZUAY

FACULTAD DE CIENCIA Y TECNOLOGÍA
ESCUELA DE INGENIERÍA DE PRODUCCIÓN Y OPERACIONES

1. Datos generales

Materia: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES

Código: CTE0143

Paralelo:

Periodo : Marzo-2019 a Julio-2019

Profesor: ENCALADA AVILA DAMIAN VLADIMIR

Correo electrónico dencalada@uazuay.edu.ec

Docencia	Práctico	Autónomo:		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
4				4

Prerrequisitos:

Código: CTE0197 Materia: MERCADEO Y VENTAS

2. Descripción y objetivos de la materia

La operatividad del comercio exterior es fundamental porque permite el flujo de bienes y servicios para el perfeccionamiento de la producción. El conocimiento y la práctica en el correcto uso de herramientas operativas le dan la oportunidad al egresado de contar con un perfil de aptitudes suficientes para relacionarse y manejarse con un adecuado nivel técnico entre los diferentes actores de las operaciones dentro de los negocios internacionales.

Esta materia pretende entre sus objetivos, cubrir la teoría y la práctica para el correcto manejo técnico de las herramientas desde los aspectos legal, logístico y financiero, entre otros elementos de la cadena de suministros y canales de comercialización.

El estudio del comercio exterior se encadena con las materias relacionadas a ventas y mercadeo, a la planificación de operaciones de la empresa, al diseño, desarrollo e innovación de sus productos, a la elaboración, evaluación y gestión de proyectos, entre otros.

3. Contenidos

1.	**Introducción al Comercio Exterior.**
1.01.	Qué es el comercio exterior (1 horas)
1.02.	Para que sirve el comercio exterior (1 horas)
1.03.	Qué es el mercantilismo (1 horas)
1.04.	Teorias de Adam Smith y de David Ricardo (1 horas)
1.05.	Politica de comercio exterior (1 horas)
1.06.	Politica de comercio internacional (1 horas)
1.07.	Comercio exterior competitivo (1 horas)
1.08	Diamante de Porter (1 horas)
1.09.	El libre mercado (1 horas)
1.10.	Trabajo y Exposicion (1 horas)
2.	**Balanza Comercial**
2.01.	Qué es una balanza comercial (1 horas)
2.02.	Ventajas y desventajas de una balanza comercial (1 horas)
2.03.	Subsidios (1 horas)
2.04.	Dumping (1 horas)
2.05.	Proteccionismo (1 horas)
2.06.	Tipos de cambios. (2 horas)
2.07.	Barreras Aranceralias (1 horas)
2.08.	Trabajo y Exposicion (1 horas)
3.	**Niveles de Integración Economica y Comercial**
3.01.	Que es un Tratado de libre comercio (2 horas)

3.02.	Para que sirve (1 horas)
3.03.	Ventajas y desventajas de un TLC (2 horas)
3.04.	Que es un Acuerdo Comercial (1 horas)
3.05.	para que sirve (1 horas)
3.06.	Ventajas y desventajas de un acuerdo comercial (2 horas)
3.07.	Taller Acuerdo Comercial Union Europea (1 horas)
3.08.	Integración Regional (1 horas)
3.09.	Para que sirve (1 horas)
3.10.	Ventajas y desventajas de una integracion regional (1 horas)
3.11.	Presentacion de Puertos Internacionales (1 horas)
3.12.	Trabajo y Exposicion (1 horas)
4.	**Operaciones Logistivas**
4.01.	Medios de transporte (2 horas)
4.02.	Logistica y su relacion en la politica de las empresas (2 horas)
4.03.	ICOTERMS (4 horas)
4.04.	Empaque y Embalaje (2 horas)
4.05.	Contenedores de Carga (2 horas)
4.06.	Calculo de Cubicaje y Capacidad (4 horas)
4.07.	Documentos Logisticos (1 horas)
4.08.	Actores de la logistica de Carga (1 horas)
5.	**Cadena de Suministro**
5.01.	Manejo de la Cadena de Suministro para importar y exportar (4 horas)
6.	**Operaciones Logistivas**
6.01.	Ferias Internacionales (4 horas)
6.02.	Culturas y su influencia en la negociación. (4 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia	Evidencias
ab. Hace uso conocimientos técnicos y de gestión administrativa, financiera, comercial y de recursos humanos, en ámbitos gerenciales y administrativos de la empresa	
-¿ Reconocer al interior de la empresa y en el medio los síntomas y las señales de la dinámica empresarial y su relación con el medio ¿ Conocer las herramientas disponibles para afrontar las exigencias en las decisiones administrativas, financieras, comerciales, entre otras	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos
ao. Participa en equipos de gestión de compras y logística de aprovisionamiento	
-¿ Contar con bases teóricas y prácticas que le permitan al egresado formar criterios técnicos ¿ Relacionarse con otros actores con suficiencia profesional tal, que le permita participar activamente de la gestión de compras	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos
ap. Integra equipos de gestión de ventas, distribución física y servicio al cliente	
-¿ Identificar los diferentes elementos de los canales de distribución y sus funciones ¿ Aportar positivamente en los equipos, con aptitudes y competencias idóneas en la acción de la empresa	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	prueba capitulo 1 y 2	Balanza Comercial, Introducción al Comercio Exterior.	APORTE 1	5	Semana: 3 (25/03/19 al 30/03/19)
Evaluación oral	Evaluación	Balanza Comercial, Introducción al Comercio Exterior.	APORTE 1	2	Semana: 4 (01/04/19 al 06/04/19)

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Trabajos prácticos - productos	trabajos	Balanza Comercial, Introducción al Comercio Exterior.	APORTE 1	3	Semana: 4 (01/04/19 al 06/04/19)
Trabajos prácticos - productos	Trabajos	Niveles de Integración Economica y Comercial, Operaciones Logistivas	APORTE 2	3	Semana: 9 (06/05/19 al 08/05/19)
Evaluación escrita	Prueba escrita	Niveles de Integración Economica y Comercial, Operaciones Logistivas	APORTE 2	5	Semana: 9 (06/05/19 al 08/05/19)
Evaluación oral	Evaluación	Niveles de Integración Economica y Comercial, Operaciones Logistivas	APORTE 2	2	Semana: 10 (13/05/19 al 18/05/19)
Evaluación escrita	Evaluación	Cadena de Suministro, Operaciones Logistivas	APORTE 3	5	Semana: 13 (03/06/19 al 08/06/19)
Trabajos prácticos - productos	Trabajos	Cadena de Suministro, Operaciones Logistivas	APORTE 3	3	Semana: 15 (17/06/19 al 22/06/19)
Evaluación oral	Evaluación	Cadena de Suministro, Operaciones Logistivas	APORTE 3	2	Semana: 15 (17/06/19 al 22/06/19)
Evaluación escrita	Prueba final	Balanza Comercial, Cadena de Suministro, Introducción al Comercio Exterior., Niveles de Integración Economica y Comercial, Operaciones Logistivas, Operaciones Logistivas	EXAMEN	20	Semana: 17-18 (30-06-2019 al 13-07-2019)
Trabajos prácticos - productos	Prueba escrita	Balanza Comercial, Cadena de Suministro, Introducción al Comercio Exterior., Niveles de Integración Economica y Comercial, Operaciones Logistivas, Operaciones Logistivas	SUPLETORIO	20	Semana: 20 (al)

Metodología

El curso se lo llevará a cabo a través de la exposición por parte del profesor de los diferentes contenidos mediante presentaciones de Power Point; en donde se buscará el diálogo y la discusión de los diferentes temas con las señoritas y señores estudiantes.
Se revisarán y desarrollarán reactivos participativamente con los estudiantes, para las preguntas abiertas se desarrollaran las rubricas respectivas, una vez realizadas las evaluaciones se revisaran y se retro alimentaran con los estudiantes.

Criterios de Evaluación

En los trabajos escritos se evaluara la ortografía, la redacción, la coherencia en la presentación de las ideas y la ausencia de copia textual .

Los ensayos consistirán de una introducción, en donde se describa la problemática objeto de estudio, el desarrollo y discusión del tema, y una conclusión que dé cuenta de las reflexiones alcanzadas por el estudiante. Debe existir una revisión bibliográfica que muestre la actualidad y pertinencia de lo tratado.

En la exposición oral se evaluara el cumplimiento de las normas de un buen expositor, la fluidez en la exposición y el manejo adecuado de la audiencia. En la presentación en Power Point, Prezi, se evaluara el buen uso de las normas de preparación de las diapositivas o slides.

Tanto en las pruebas como en el examen final se evaluara el conocimiento teórico del estudiante según la adecuada argumentación a preguntas de razonamiento.

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Hinkelman Edward	CECSA	Diccionario de Comercio Internacional	2003	
Hill Charles	McGraw Hill	Negocios Internacionales competencia en el mercado global	2008	
Narbona Véliz Hernán	Fondo Editorial de Negociaciones Internacionales y Comercio Exterior	Comercio Internacional. Los Secretos del Negocio	2004	
Daniels John y otros	PEARSON Prentice Hall	Negocios Internacionales Ambiente y operaciones	2008	

Web

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: 26/02/2019

Estado: Aprobado