



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS
ESCUELA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES

1. Datos generales

Materia: DERECHO MERCANTIL Y DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES
Código: CJU0050
Paralelo:
Periodo : Septiembre-2019 a Febrero-2020

Docencia	Práctico	Autónomo: 0		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
4				4

Profesor: CARRASCO ESPINOZA CARMEN LUCIA

Correo electrónico: carmencarrasco@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

Código: CJU0018 Materia: CONCEPTOS JURIDICOS FUNDAMENTALES

2. Descripción y objetivos de la materia

Comprende el estudio de los procesos de globalización del comercio y los efectos que se generan en las relaciones de los comerciantes que tienen su domicilio en distintos países, las normas, usos y prácticas comerciales aplicables a los contratos que como consecuencia de estas relaciones se desarrollan, lo que ha dado lugar a lo que hoy conocemos como una nueva Lex mercatoria. El estudio de esta materia contribuirá al futuro profesional a conocer, identificar y aplicar en sus actividades los contratos e instrumentos jurídicos básicos que se utilizan en el comercio internacional.

Que es comercio, el rol que juega el Derecho Mercantil dentro de los Negocios Internacionales. Las obligaciones mercantiles, comerciante individual, la empresa, el contrato. Que es el Derecho Internacional Privado y el ámbito del Derecho de los Negocios Internacionales, los contratos mas utilizados en el trafico comercial internacional, las regulaciones del comercio Internacional y su Integración, instrumentos de financiación internacional y formas de resolver las controversias comerciales.

Para que los conocimientos adquiridos sean aplicados adecuadamente, será necesario relacionarlos con los principios fundamentales establecidos por la Constitución. Algunos actos y contratos motivo de estudio en esta materia tendrán su antecedente en cátedras como Conceptos Jurídicos Fundamentales, Propiedad Intelectual, Derecho Internacional Público, Comercio Electrónico, Estudios Globales y Medios Alternativos para la Solución de Controversias.

3. Contenidos

1	INTRODUCCION AL DERECHO MERCANTIL
1.1	Concepto y evolución histórica del Derecho Mercantil. Historia del Derecho Mercantil en el Ecuador. (1 horas)
1.2	Doctrinas respecto al Derecho Mercantil. (1 horas)
1.3	Fuentes del Derecho Mercantil. Concepto .- Jerarquía . Costumbres Normativas.- Características de la Costumbre. (1 horas)
1.4	La Jurisprudencia. Normas supletorias aplicables en materia mercantil. (1 horas)
2	LA EMPRESA, EL EMPRESARIO Y EL ESTABLECIMIENTO DE COMERCIO
2.1	La empresa.-concepto.-estructura.-creación.-liquidación (1 horas)
2.2	El empresario o comerciante individual. Obligaciones. Colaboradores del empresario: mandatarios y dependientes. (1 horas)
2.3	El empresario o comerciante social.-Las sociedades mercantiles (1 horas)
2.4	El establecimiento y el nombre comercial (1 horas)
3	LA MATERIA MERCANTIL
3.1	El Acto de Comercio. Clasificación del Acto de Comercio. Obligaciones Civiles y Comerciales. La Prueba de las Obligaciones (1 horas)
3.2	La compraventa mercantil.-Aspectos generales. (1 horas)
3.3	Compraventas especiales y contratos afines a la compraventa. (1 horas)
3.4	Contrato de agencia, comisión y corretaje (1 horas)
4	LOS INSTRUMENTOS DEL COMERCIO EN LA LEGISLACION ECUATORIANA
4.1	Teoría general de los títulos valores (2 horas)
4.2	La letra de cambio (2 horas)

4.3	El pagare a la orden (2 horas)
4.4	Las cartas de credito (2 horas)
4.5	Las facturas comerciales (2 horas)
4.6	El cheque (2 horas)
5	PRINCIPIOS GENERALES DEL DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO
5.1	Consideraciones Previas. Derecho Internacional Privado y ámbito del Derecho de los negocios Internacionales. Inmunidad de Jurisdicción (2 horas)
5.2	Aspectos Generales. Contrato de Compraventa Internacional: Régimen Jurídico y normas aplicables. (2 horas)
6	COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERIAS
6.1	El Régimen del Código Civil. El Tratado de Montevideo. (2 horas)
6.2	La Convención de Viena de 1980. El proceso de unificación en la venta internacional de cosas muebles. La Unidroit (2 horas)
6.3	Estructura de la Convención de Viena (2 horas)
6.4	La Convención de la Haya sobre la Ley aplicable a la Compraventa Internacional. (2 horas)
7	REGULACION DEL COMERCIO INTERNACIONAL Y LA INTEGRACION
7.1	El Comercio Internacional y las formas de integración. (1 horas)
7.2	La Organización Mundial del Comercio. (1 horas)
7.3	Otros mecanismos de integración relevantes (2 horas)
8	IMPORTACION Y EXPORTACION
8.1	Operación de importación y exportación en el Derecho Aduanero Ecuatoriano. Principales aspectos. (2 horas)
8.2	Transporte de mercaderías.Los INCOTERMS. (2 horas)
9	FINANCIACION INTERNACIONAL
9.1	Mecanismos tradicionales de financiación (2 horas)
9.1.1	Préstamos Internacionales (2 horas)
9.1.2	Mercado de capitales (2 horas)
9.2	Otras formas de financiación (2 horas)
10	CONTRATOS MERCANTILES ACTUALES
10.1	El Fideicomiso (1 horas)
10.2	El Leasing (1 horas)
10.3	El Factoring (1 horas)
10.4	La Franquicia (2 horas)
10.5	La Colaboración empresarial (1 horas)
11	LA CONCILIACION Y EL ARBITRAJE INTERNACIONAL
11.1	Medios alternativos de solución de Controversias (1 horas)
11.2	La Conciliación. El Arbitraje. (1 horas)
11.3	Régimen legal interno aplicado a los medios alternativos (1 horas)
11.4	Selección de la jurisdicción y del derecho aplicable. (1 horas)
11.5	Usos y prácticas internacionales en la solución de conflictos. (1 horas)
11.6	Análisis de Convenios internacionales sobre Arbitraje Comercial Internacional y Ejecución de Laudos Arbitrales. (1 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia	Evidencias
aj. Conocer la realidad jurídica, política y económica de los países y su influencia en las relaciones internacionales	
-Mediante la simulación de casos identificar el entorno jurídico, político y económico de la situación.	-Investigaciones -Trabajos prácticos - productos
-Proponer una solución jurídica a una situación casual.	-Evaluación oral -Foros, debates, chats y otros
au. Identificar los canales adecuados para realizar la distribución física de la mercadería	
-Sugerir el canal de comercialización adecuado a las situaciones propuestas en los negocios comerciales.	-Evaluación escrita -Investigaciones

Resultado de aprendizaje de la materia	Evidencias
	-Trabajos prácticos - productos
av. Identificar las responsabilidades de importadores, exportadores y demás operadores de comercio exterior en base a los términos de comercio internacional	
-Proponer los medios alternativos de solución de controversias como consecuencia de desacuerdo en el cumplimiento de las obligaciones comerciales.	-Evaluación escrita
aw. Tramitar las cartas de crédito de importación y exportación	
-Determinar y sugerir los medios de pago y opciones de financiamiento como consecuencia de una operación comercial.	-Evaluación escrita -Resolución de ejercicios, casos y otros

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Foros, debates, chats y otros	Foro		APORTE	2	Semana: 1 (14/09/19 al 14/09/19)
Investigaciones	investigación sobre el tema del capítulo		APORTE	2	Semana: 3 (23/09/19 al 28/09/19)
Evaluación escrita	Prueba escrita sobre lo revisado hasta la fecha		APORTE	6	Semana: 4 (30/09/19 al 05/10/19)
Trabajos prácticos - productos	TRABAJO PRÁCTICO		APORTE	2	Semana: 6 (14/10/19 al 19/10/19)
Evaluación escrita	PRUEBA ESCRITA SOBRE LO VISTO HASTA LA FECHA		APORTE	5	Semana: 8 (28/10/19 al 31/10/19)
Investigaciones	TRABAJO INVESTIGATIVO		APORTE	3	Semana: 10 (11/11/19 al 13/11/19)
Resolución de ejercicios, casos y otros	CASO PRÁCTICO		APORTE	4	Semana: 12 (25/11/19 al 30/11/19)
Trabajos prácticos - productos	TRABAJO PRÁCTICO		APORTE	3	Semana: 14 (09/12/19 al 14/12/19)
Evaluación escrita	EVALUACIÓN ESCRITA		APORTE	3	Semana: 17-18 (29-12-2019 al 11-01-2020)
Evaluación escrita	EXAMEN FINAL		EXAMEN	20	Semana: 19 (13/01/20 al 18/01/20)
Evaluación escrita	EXAMEN SUPLETORIO		SUPLETORIO	20	Semana: 21 (al)

Metodología

Durante el desarrollo del curso utilizaremos distintos métodos: Clase magistral cuando el caso amerite, pero fundamentalmente utilizaremos el método de resolución de casos prácticos.

También realizaremos trabajos grupales e individuales bajo la supervisión y vigilancia del profesor.

Criterios de Evaluación

En todas las actividades de evaluación se tomará en cuenta la ortografía y gramática. En las pruebas se tomará en cuenta la pertinencia de la utilización de conceptos, la doctrina y las normas utilizadas. En el caso de trabajos escritos se tomará en cuenta las fuentes, el tratamiento del tema y conclusiones. Si se detecta copia de trabajos o que no se citen las fuentes se calificara con cero el aporte.

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
MARZORATI, OSWALDO J.	Astrea	DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES	2007	950-508-389-0

Web

Autor	Título	URL
-------	--------	-----

Autor	Título	URL
Feldstein De Cárdenas,	E-Libro	http://www.uazuay.edu.ec/bibliotecas/elibro/
Oviedo Albán Jorge	E-Libro	http://www.uazuay.edu.ec/bibliotecas/elibro/

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Manuel Broseta Pont Fernando Martínez Sanz	Tecnos	Manual de Derecho Mercantil	2017	978-84-309-3830-8
JUAN M. FARINA	ASTREA	CONTRATOS COMERCIALES MODERNOS		
PEÑA NOSSA, RICARDO	ECOE	DE LOS CONTRATOS MERCANTILES NACIONALES E INTERNACIONALES.	2015	978-948-771-091-5

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **10/09/2019**

Estado: **Aprobado**