Fecha aprobación: 04/09/2017



FACULTAD DE FILOSOFÍA Y CIENCIAS HUMANAS ESCUELA COMUNICACIÓN SOCIAL

1. Datos

Materia: MARKETING SOCIAL

Código: FLC0251

Paralelo: A

Periodo: Septiembre-2017 a Febrero-2018

Profesor: ULLAURI DONOSO NARCISA DE JESÚS

Correo nullauri@uazuay.edu.ec

electrónico:

Prerrequisitos:

Ninguno

Nivel: 5

Distribución de horas.

Docencia	Práctico	Autónomo: 0		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
4				4

2. Descripción y objetivos de la materia

En primera instancia el estudiante conocerá los conceptos y las estrategias que utiliza la Educomunicación para comprender cómo los medios de comunicación de masas pueden ser poderosos instrumentos de educación en salud, medio ambiente, cultura. En segunda instancia el estudiante conocerá y aplicará un plan de marketing social para empresas y así comprenderá la sincronización de la Educomunicación y el Marketing Corporativo.

Materia teórico práctica en la que el estudiante conocerá y comprenderá cómo lograr cambios conductuales o comportamentales en grupos numerosos de personas a través de planes de educomunicación y a través de planes estratégicos de marketing social, siempre con la filosofía ganar - ganar.

El marketing social es imprescindible para la formación integral del comunicador que podrá articular la materia con las demás vistas en la carrera, tales como comportamiento del consumidor, mercadeo, planificación de proyectos, campañas.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

1	Educación y Comunicación
1.1	ODM Objetivos de Desarrollo del Milenio (2 horas)
1.2	El Buen Vivir (2 horas)
1.3	Conceptos de educomunicación (2 horas)
1.4	Educación en valores y medios de comunicación (2 horas)
1.5	Orientación axiológica en la elaboración de mensajes para diversos públicos. (2 horas)
2	Comunicación y cultura

2.1	Conceptos básicos (2 horas)
2.2	Algunos problemas de nuestra cultura (2 horas)
2.3	Conductas y actitudes esquema de modelación (2 horas)
3	Publicidad para el cambio
3.1	Técnicas de persuasión (10 horas)
4	Comunicación y salud
4.1	Planificación estratégica para el mejoramiento de la enseñanza y la práctica de la salud. (2 horas)
5	Plan de educomunicación
5.1	La determinación de problemas y la selección de problemas sobre los que se va a trabajar. (2 horas)
5.2	La determinación de las audiencias. (2 horas)
5.3	La determinación de las conductas factibles (2 horas)
5.4	La determinación de las estrategias (2 horas)
5.5	A quién nos hemos de dirigir (2 horas)
5.6	Qué y cómo debemos comunicar (2 horas)
5.7	Elaboración de materiales para el plan estratégico de Marketing social usando técnicas de persuasión. (8 horas)

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia Resultado de aprendizaje de la materia

az. Emplea l

-Aplica herramientas para un análisis de las problemáticas sociales y conoce cómo realizar un plan de Educomunicación y Marketing Social.	-Evaluación escrita -Reactivos -Resolución de ejercicios, casos y otros -Trabajos prácticos - productos
-Reconoce problemas de nuestra sociedad y establece cómo la educomunicación y el marketing social pueden intervenir en el cambio de actitudes y comportamientos para una mejor calidad de vida.	-Evaluación escrita -Reactivos -Resolución de ejercicios, casos y otros -Trabajos prácticos - productos

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Trabajos prácticos - productos	trabajo de aplicación de conocimientos		APORTE 1	5	Semana: 5 (23/10/17 al 28/10/17)
Evaluación escrita	examen interciclo		APORTE 2	10	Semana: 10 (27/11/17 al 02/12/17)
Trabajos prácticos - productos	trabajos : Proyecto y presentación en artículo		APORTE 3	15	Semana: 15 (02/01/18 al 06/01/18)
Evaluación escrita	examen complexivo		EXAMEN	20	Semana: 17-18 (14-01- 2018 al 27-01-2018)
Evaluación escrita	examen complexivo		SUPLETORIO	20	Semana: 19-20 (28-01- 2018 al 03-02-2018)

Metodología

Para el desarrollo de la materia se utilizará como referencia la Taxonomía de Bloom, a través del conocimento, comprensión, interpretación, aplicación y anáisis de los factores que intervienen y forman parte de una plan de Educomunicación, las habilidades mencionadas se evaluarán también en el trabajo de planes de Marketing Social. Se pasará del nivel cognitivo y procedimental al actitudinal. Se realizarán diferentes actividades: trabajos individuales, trabajos grupales, lecturas y análisis, ensayos, e investigación bibliográfica. Durante las clases se presentará material audiovisual, los estudiantes deberán leer artículos científicos sugeridos por el docente.

Criterios de Evaluación

En el desarrollo de evaluaciones y trabajos escritos se observará el correcto uso de las normas ortográficas y de redacción. Se calificará la ortografía (3 faltas, un punto menos), la concordoncia gramatical (1 falta, tres puntos menos). El argumento para los valores asignados a las faltas de ortografía y de concordancia responden a la importancia que tienen estas normas en la estructura del mensaje. Los trabajos escritos deberán usar la norma APA para citas y referencias bibliográficas.

No debe existir plagio en ningún trabajo. Se aplicará lo establecido en la Ley Orgánica de Educación Superior y las normas internas de la Universidad del Azuav.

En la exposición oral de los trabajos, se evaluará la presentación del mismo, la creatividad, la fluidez en la exposición, el conocimiento del

Evidencias

tema, el manejo de la audiencia y las herramientas de exposición.

En los trabajos de investigación se valorará la aplicación de métodos de investigación de datos, la citación bibliográfica, las herramientas estadísitcas y la interpretación de datos.

En el examen final se evaluará el conocimiento teórico y práctico del estudiante

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
CAVAZOS ARROYO JUDITH Y ANTONIO CARLOS GIULIANI	UPAEP	APLICACIONES DE MARKETING (UNA VISIÓN EN BRASIL Y MÉXICO)	2010	978 607 95186 9 1
GIULIANI, ANTONIO CARLOS Y MARÍA ALEJANDRA PONCE MORALES	UMAD UNIMEP	MARKETING CONTEMPORÁNEO: UN ENFOQUE LATINOAMERICANO (APLICACIÓN DE ESTRATEGIAS EN BRASIL Y MÉXICO)	2009	978 607 754307 7
KOTLER, PHILIP Y ARMSTRONG, GARY.	Pearson	MARKETING, VERSIÓN PARA LATINOAMÉRICA	2007	978 970 26 0770 0
PRIETO CASTILLO DANIEL	Universidad del Azuay	Cartas a estudiantes de Comunicación	1993	NO INDICA

Web

Autor	Título	Url
Recio Menéndez, Manuel Y Ángel Ortiz Sanchez.	Ebrary Márketing Con Causa	http://site.ebrary.com/lib/uasuaysp/docDetail.action?docID=10062 458&p00=marketing+social
Recio Menéndez, Manuel	Ebrary Marketing Con Causa: Entre La Filantropía Y El Beneficio Empresarial	http://site.ebrary.com/lib/uasuaysp/docDetail.action?docID=10064 017&p00=marketing%20social
Martínez, Juan Luis Y David Allen.	Ebrary El Márketing Social De La Táctica A La Estrategia	http://site.ebrary.com/lib/uasuaysp/docDetail.action?docID=10063 237&p00=marketing
Software Bibliografía de apoyo		
Web		
Software		

Fecha aprobación: 04/09/2017
Estado: Aprobado

Docente

Director/Junta