



## FACULTAD DE DISEÑO, ARQUITECTURA Y ARTE

### ESCUELA DE DISEÑO GRÁFICO

#### 1. Datos

<b>Materia:</b>	GESTIÓN 3 INTERIORES Y GRÁFICO
<b>Código:</b>	FDI0112
<b>Paralelo:</b>	B
<b>Periodo :</b>	Septiembre-2020 a Febrero-2021
<b>Profesor:</b>	ALARCON MORALES JHONN MANUEL
<b>Correo electrónico:</b>	jalarcon@uazuay.edu.ec
<b>Prerrequisitos:</b>	Ninguno

Nivel: 7

Distribución de horas.

Docencia	Práctico	Autónomo: 0		Total horas	Créditos
		Sistemas de tutorías	Autónomo		
2				2	2

#### 2. Descripción y objetivos de la materia

Es importante porque permite que el estudiante visualice sus proyectos desde una mirada de la factibilidad y la real posibilidad de ejecutarlos mediante herramientas que le permiten plantear y ejecutar un proyecto.

Esta es una asignatura teórica que aborda con mayor profundidad dentro del marketing mix, las estrategias de promoción y comunicación.

Esta asignatura, de carácter teórico-práctico, trata sobre los fundamentos básicos para la formulación y gestión de proyectos.

Identificar las principales herramientas de un Plan de Comunicaciones Integradas de Marketing y esbozar un plan básico orientado un proyecto de Diseño Gráfico.

Esta asignatura se articula con los Talleres, dando información preliminar y estrategias, para que la toma de decisiones en los proyectos de Diseño, sean acordes a las necesidades del contexto.

Se articula principalmente con las materias de Diseño y el proyecto de graduación, en donde se espera que el estudiante sea capaz de generar y gestionar un proyecto.

#### 3. Contenidos

<b>1</b>	<b>La comunicación en el marketing</b>
1.1	Qué es comunicación (1 horas)
1.2	La mezcla de comunicación (1 horas)
<b>2</b>	<b>Comunicaciones integradas de marketing</b>
2.1	Publicidad (2 horas)
2.4	Ventas personales (2 horas)
2.5	Marketing directo (2 horas)
2.6	Otros: Marketing Interno, Externo e Interactivo (2 horas)
2.2000000000	Promoción de ventas (2 horas)
2.2999999999	Relaciones públicas (2 horas)
<b>3</b>	<b>Plan de Comunicaciones Integradas de marketing</b>

3.1	Fases de la planificación de la Comunicación (4 horas)
3.2	Planificación y desarrollo de la campaña (8 horas)
<b>4</b>	<b>Otros tipos de marketing</b>
4.2	Marketing sensorial (3 horas)
4.0999999999	Marketing social (3 horas)

#### 4. Sistema de Evaluación

##### Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

###### Resultado de aprendizaje de la materia

###### Evidencias

###### af. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del contexto.

-Identificar las principales herramientas de un Plan de Comunicaciones Integradas de Marketing y esbozar un plan básico orientado un proyecto de Diseño Gráfico.

-Evaluación escrita  
-Investigaciones  
-Trabajos prácticos - productos

###### au. Contratar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del contexto.

-Identificar las principales herramientas de un Plan de Comunicaciones Integradas de Marketing y esbozar un plan básico orientado un proyecto de Diseño Gráfico.

-Evaluación escrita  
-Investigaciones  
-Trabajos prácticos - productos

###### av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del contexto.

-Identificar las principales herramientas de un Plan de Comunicaciones Integradas de Marketing y esbozar un plan básico orientado un proyecto de Diseño Gráfico.

-Evaluación escrita  
-Investigaciones  
-Trabajos prácticos - productos

##### Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Lección en base a reactivos	La comunicación en el marketing	APORTE DESEMPEÑO	2	Semana: 4 (12/10/20 al 17/10/20)
Evaluación escrita	Prueba en base a reactivos	Comunicaciones integradas de marketing	APORTE DESEMPEÑO	2	Semana: 8 (09/11/20 al 14/11/20)
Evaluación escrita	Prueba en base a reactivos	Plan de Comunicaciones Integradas de marketing	APORTE DESEMPEÑO	2	Semana: 11 (30/11/20 al 05/12/20)
Evaluación escrita	Prueba en base a reactivos	Otros tipos de marketing	APORTE DESEMPEÑO	2	Semana: 13 (14/12/20 al 19/12/20)
Investigaciones	Investigación CIM's	Otros tipos de marketing	APORTE DESEMPEÑO	2	Semana: 15 (02/01/21 al 02/01/21)
Trabajos prácticos - productos	Desarrollo de un Plan de comunicaciones integradas	Comunicaciones integradas de marketing, La comunicación en el marketing, Otros tipos de marketing, Plan de Comunicaciones Integradas de marketing	EXAMEN FINAL ASINCRÓNICO	10	Semana: 19-20 (25-01-2021 al 30-01-2021)
Evaluación escrita	Examen final en línea en base a reactivos	Comunicaciones integradas de marketing, La comunicación en el marketing, Otros tipos de marketing, Plan de Comunicaciones Integradas de marketing	EXAMEN FINAL SINCRÓNICO	10	Semana: 19-20 (25-01-2021 al 30-01-2021)
Trabajos prácticos - productos	Desarrollo de un Plan de comunicaciones integradas	Comunicaciones integradas de marketing, La comunicación en el marketing, Otros tipos de marketing, Plan de Comunicaciones Integradas de marketing	SUPLETORIO ASINCRÓNICO	10	Semana: 19-20 (25-01-2021 al 30-01-2021)
Evaluación escrita	Examen final en línea en base a reactivos	Comunicaciones integradas de marketing, La comunicación en el marketing, Otros tipos de marketing, Plan de Comunicaciones Integradas de marketing	SUPLETORIO SINCRÓNICO	10	Semana: 19-20 (25-01-2021 al 30-01-2021)

##### Metodología

El profesor realizará la exposición de cada tema a través de diapositivas y videos que analicen casos reales de CIM en el diseño gráfico. Se utilizará la modalidad de aprendizaje cooperativo a través de la realización de proyectos que tratan de resolver los problemas de las

comunicaciones integradas de marketing en una empresa de diseño gráfico. Se realizarán investigaciones para reforzar el entendimiento de los temas.

## Criterios de Evaluación

En este módulo serán evaluadas las competencias del estudiante para desarrollar un sistema de marketing mix para sus servicios de Diseñador Gráfico con las estrategias necesarias para lograrlo, así como su participación en clases, el cumplimiento y su aporte al desarrollo del aprendizaje y participación en clases.

## 5. Referencias

### Bibliografía base

#### Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
SMITH, P.R. & TAYLOR J.	Koga Page Limited	MARKETING COMMUNICATIONS	2004	749442654
WELLS, MORIARTY & BURNETT	Prentice Hall	PUBLICIDAD: PRINCIPIOS Y PRÁCTICA	2007	NO INDICA
KOTLER, P. & ARMSTRONG, G.	Pearson	FUNDAMENTOS DE MARKETING	2008	NO INDICA
LANCASTER G. & REYNOLDS P	Institute of Management Foundation	MARKETING	2002	870829902
IDELFONSO GRANDE ESTEBAN	Alfaomega	MARKETING DE LOS SERVICIOS	2012	978-84-7356-857-9
José Luis Munuera Alemán Ana Isabel Rodríguez Escudero	Hesic Business Marketing School	Estrategias de Marketing, un enfoque basado en el proceso de dirección.	2015	978-84-7356-819-7
Ricardo Hoyos Ballesteros	ECOEd Ediciones	Branding, el arte de marcar corazones	2016	978-958-771-306-0

#### Web

Autor	Título	Url
Philip Kotler Y Gary Armstrong	Repositorio Espe	<a href="http://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/1154/5/T-ESPE-021513-5.pdf">http://repositorio.espe.edu.ec/bitstream/21000/1154/5/T-ESPE-021513-5.pdf</a>
Gustavo Alonso	Gestiopolis	<a href="http://www.gestiopolis.com/recursos/documentos/fulldocs/mar1/mktpubyventas.htm">http://www.gestiopolis.com/recursos/documentos/fulldocs/mar1/mktpubyventas.htm</a>
Carlos Mora	Gestiopolis	<a href="http://www.gestiopolis.com/marketing/marketing-viral-conocimiento-del-cliente.htm">http://www.gestiopolis.com/marketing/marketing-viral-conocimiento-del-cliente.htm</a>
Navas, Juan Sebastián Gómez 1 ; González,	COMUNICACIÓN INTEGRAL EN CONSTRUCCIÓN DE MARCAS CIUDAD:	<a href="https://search.proquest.com/docview/2002918326?accountid=36552">https://search.proquest.com/docview/2002918326?accountid=36552</a>

#### Software

Autor	Título	Url	Versión
W. Chan Kim y Renee Mauborgne	La Estrategia del Oceano Azul	<a href="http://www.sparknotes.com">www.sparknotes.com</a>	

### Bibliografía de apoyo

#### Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Clow Kenneth & Baack Donald	Pearson Education	Publicidad, promoción y comunicación integral en marketing	2010	978-607-442-630-4

#### Web

#### Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **20/09/2020**

Estado: **Aprobado**