



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES

1. Datos

Materia: DERECHO MERCANTIL Y DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES
Código: CJU0050
Paralelo: C
Periodo : Septiembre-2019 a Febrero-2020
Profesor: CARRASCO ESPINOZA CARMEN LUCIA
Correo electrónico: carmencarrasco@uazuay.edu.ec
Prerrequisitos:

Código: CJU0018 Materia: CONCEPTOS JURIDICOS FUNDAMENTALES

Nivel: 5

Distribución de horas.

Docencia	Práctico	Autónomo: 0		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
4				4

2. Descripción y objetivos de la materia

Que es comercio, el rol que juega el Derecho Mercantil dentro de los Negocios Internacionales. Las obligaciones mercantiles, comerciante individual, la empresa, el contrato. Que es el Derecho Internacional Privado y el ámbito del Derecho de los Negocios Intenacionales, los contratos mas utilizados en el trafico comercial internacional, las regulaciones del comercio Internacional y su Integración, intrumentos de financiación internacional y formas de resolver las controversias comerciales.

Comprende el estudio de los procesos de globalización del comercio y los efectos que se generan en las relaciones de los comerciantes que tienen su domicilio en distintos países, las normas, usos y prácticas comerciales aplicables a los contratos que como consecuencia de estas relaciones se desarrollan, lo que ha dado lugar a lo que hoy conocemos como una nueva Lex mercatoria. El estudio de esta materia contribuirá al futuro profesional a conocer, identificar y aplicar en sus actividades los contratos e instrumentos jurídicos básicos que se utilizan en el comercio internacional.

Para que los conocimientos adquiridos sean aplicados adecuadamente, será necesario relacionarlos con los principios fundamentales establecidos por la Constitución. Algunos actos y contratos motivo de estudio en esta materia tendrán su antecedente en cátedras como Conceptos Jurídicos Fundamentales, Propiedad Intelectual, Derecho Internacional Público, Comercio Electrónico, Estudios Globales y Medios Alternativos para la Solución de Controversias.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

1	INTRODUCCION AL DERECHO MERCANTIL
1.1	Concepto y evolución histórica del Derecho Mercantil. Historia del Derecho Mercantil en el Ecuador. (1 horas)
1.2	Doctrinas respecto al Derecho Mercantil. (1 horas)
1.3	Fuentes del Derecho Mercantil. Concepto .- Jerarquía . Costumbres Normativas.- Características de la Costumbre. (1 horas)
1.4	La Jurisprudencia. Normas supletorias aplicables en materia mercantil. (1 horas)
2	LA EMPRESA, EL EMPRESARIO Y EL ESTABLECIMIENTO DE COMERCIO

2.1	La empresa.-concepto.-estructura.-creación.-liquidación (1 horas)
2.2	El empresario o comerciante individual. Obligaciones. Colaboradores del empresario: mandatarios y dependientes. (1 horas)
2.3	El empresario o comerciante social.-Las sociedades mercantiles (1 horas)
2.4	El establecimiento y el nombre comercial (1 horas)
3	LA MATERIA MERCANTIL
3.1	El Acto de Comercio. Clasificación del Acto de Comercio. Obligaciones Civiles y Comerciales. La Prueba de las Obligaciones (1 horas)
3.2	La compraventa mercantil.-Aspectos generales. (1 horas)
3.3	Compraventas especiales y contratos afines a la compraventa. (1 horas)
3.4	Contrato de agencia, comisión y corretaje (1 horas)
4	LOS INSTRUMENTOS DEL COMERCIO EN LA LEGISLACION ECUATORIANA
4.1	Teoría general de los títulos valores (2 horas)
4.2	La letra de cambio (2 horas)
4.3	El pagare a la orden (2 horas)
4.4	Las cartas de crédito (2 horas)
4.5	Las facturas comerciales (2 horas)
4.6	El cheque (2 horas)
5	PRINCIPIOS GENERALES DEL DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO
5.1	Consideraciones Previas. Derecho Internacional Privado y ámbito del Derecho de los negocios Internacionales. Inmunidad de Jurisdicción (2 horas)
5.2	Aspectos Generales. Contrato de Compraventa Internacional: Régimen Jurídico y normas aplicables. (2 horas)
6	COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERIAS
6.1	El Régimen del Código Civil. El Tratado de Montevideo. (2 horas)
6.2	La Convención de Viena de 1980. El proceso de unificación en la venta internacional de cosas muebles. La Unidroit (2 horas)
6.3	Estructura de la Convención de Viena (2 horas)
6.4	La Convención de la Haya sobre la Ley aplicable a la Compraventa Internacional. (2 horas)
7	REGULACION DEL COMERCIO INTERNACIONAL Y LA INTEGRACION
7.1	El Comercio Internacional y las formas de integración. (1 horas)
7.2	La Organización Mundial del Comercio. (1 horas)
7.3	Otros mecanismos de integración relevantes (2 horas)
8	IMPORTACION Y EXPORTACION
8.1	Operación de importación y exportación en el Derecho Aduanero Ecuatoriano. Principales aspectos. (2 horas)
8.2	Transporte de mercaderías.Los INCOTERMS. (2 horas)
9	FINANCIACION INTERNACIONAL
9.1	Mecanismos tradicionales de financiación (2 horas)
9.1.1	Préstamos Internacionales (2 horas)
9.1.2	Mercado de capitales (2 horas)
9.2	Otras formas de financiación (2 horas)
10	CONTRATOS MERCANTILES ACTUALES
10.1	El Fideicomiso (1 horas)
10.2	El Leasing (1 horas)
10.3	El Factoring (1 horas)
10.4	La Franquicia (2 horas)
10.5	La Colaboración empresarial (1 horas)
11	LA CONCILIACION Y EL ARBITRAJE INTERNACIONAL
11.1	Medios alternativos de solución de Controversias (1 horas)
11.2	La Conciliación. El Arbitraje. (1 horas)
11.3	Régimen legal interno aplicado a los medios alternativos (1 horas)
11.4	Selección de la jurisdicción y del derecho aplicable. (1 horas)
11.5	Usos y prácticas internacionales en la solución de conflictos. (1 horas)

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

aj. Conocer la realidad jurídica, política y económica de los países y su influencia en las relaciones internacionales

-Mediante la simulación de casos identificar el entorno jurídico, político y económico de la situación.

Evidencias
 -Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Foros, debates, chats y otros
 -Investigaciones
 -Resolución de ejercicios, casos y otros
 -Trabajos prácticos - productos

-Proponer una solución jurídica a una situación casual.

Evidencias
 -Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Foros, debates, chats y otros
 -Investigaciones
 -Resolución de ejercicios, casos y otros
 -Trabajos prácticos - productos

au. Identificar los canales adecuados para realizar la distribución física de la mercadería

-Sugerir el canal de comercialización adecuado a las situaciones propuestas en los negocios comerciales.

Evidencias
 -Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Foros, debates, chats y otros
 -Investigaciones
 -Resolución de ejercicios, casos y otros
 -Trabajos prácticos - productos

av. Identificar las responsabilidades de importadores, exportadores y demás operadores de comercio exterior en base a los términos de comercio internacional

-Proponer los medios alternativos de solución de controversias como consecuencia de desacuerdo en el cumplimiento de las obligaciones comerciales.

Evidencias
 -Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Foros, debates, chats y otros
 -Investigaciones
 -Resolución de ejercicios, casos y otros
 -Trabajos prácticos - productos

aw. Tramitar las cartas de crédito de importación y exportación

-Determinar y sugerir los medios de pago y opciones de financiamiento como consecuencia de una operación comercial.

Evidencias
 -Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Foros, debates, chats y otros
 -Investigaciones
 -Resolución de ejercicios, casos y otros
 -Trabajos prácticos - productos

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Foros, debates, chats y otros	Foro	INTRODUCCION AL DERECHO MERCANTIL	APORTE	2	Semana: 1 (14/09/19 al 14/09/19)
Investigaciones	investigación sobre el tema del capítulo	LA MATERIA MERCANTIL	APORTE	2	Semana: 3 (23/09/19 al 28/09/19)
Evaluación escrita	Prueba escrita sobre lo revisado hasta la fecha	LOS INSTRUMENTOS DEL COMERCIO EN LA LEGISLACION ECUATORIANA	APORTE	6	Semana: 4 (30/09/19 al 05/10/19)

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Trabajos prácticos - productos	TRABAJO PRÁCTICO	LOS INSTRUMENTOS DEL COMERCIO EN LA LEGISLACION ECUATORIANA	APORTE	2	Semana: 6 (14/10/19 al 19/10/19)
Evaluación escrita	PRUEBA ESCRITA SOBRE LO VISTO HASTA LA FECHA	COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERIAS	APORTE	5	Semana: 8 (28/10/19 al 31/10/19)
Investigaciones	TRABAJO INVESTIGATIVO	REGULACION DEL COMERCIO INTERNACIONAL Y LA INTEGRACION	APORTE	3	Semana: 10 (11/11/19 al 13/11/19)
Resolución de ejercicios, casos y otros	CASO PRÁCTICO	FINANCIACION INTERNACIONAL	APORTE	4	Semana: 12 (25/11/19 al 30/11/19)
Trabajos prácticos - productos	TRABAJO PRÁCTICO	CONTRATOS MERCANTILES ACTUALES	APORTE	3	Semana: 14 (09/12/19 al 14/12/19)
Evaluación escrita	EVALUACIÓN ESCRITA	LA CONCILIACION Y EL ARBITRAJE INTERNACIONAL	APORTE	3	Semana: 17-18 (29-12-2019 al 11-01-2020)
Evaluación escrita	EXAMEN FINAL	COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERIAS, CONTRATOS MERCANTILES ACTUALES, FINANCIACION INTERNACIONAL, IMPORTACION Y EXPORTACION, INTRODUCCION AL DERECHO MERCANTIL, LA CONCILIACION Y EL ARBITRAJE INTERNACIONAL, LA EMPRESA, EL EMPRESARIO Y EL ESTABLECIMIENTO DE COMERCIO, LA MATERIA MERCANTIL, LOS INSTRUMENTOS DEL COMERCIO EN LA LEGISLACION ECUATORIANA, PRINCIPIOS GENERALES DEL DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO, REGULACION DEL COMERCIO INTERNACIONAL Y LA INTEGRACION	EXAMEN	20	Semana: 19 (13/01/20 al 18/01/20)
Evaluación escrita	EXAMEN SUPLETORIO	COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERIAS, CONTRATOS MERCANTILES ACTUALES, FINANCIACION INTERNACIONAL, IMPORTACION Y EXPORTACION, INTRODUCCION AL DERECHO MERCANTIL, LA CONCILIACION Y EL ARBITRAJE INTERNACIONAL, LA EMPRESA, EL EMPRESARIO Y EL ESTABLECIMIENTO DE COMERCIO, LA MATERIA MERCANTIL, LOS INSTRUMENTOS DEL COMERCIO EN LA LEGISLACION ECUATORIANA, PRINCIPIOS GENERALES DEL DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO, REGULACION DEL COMERCIO INTERNACIONAL Y LA INTEGRACION	SUPLETORIO	20	Semana: 21 (al)

Metodología

Durante el desarrollo del curso utilizaremos distintos métodos: Clase magistral cuando el caso amerite,

pero fundamentalmente utilizaremos el método de resolución de casos prácticos.

También realizaremos trabajos grupales e individuales bajo la

supervisión y vigilancia del profesor.

Criterios de Evaluación

En todas las actividades de evaluación se tomará en cuenta la ortografía y gramática. En las pruebas se tomará en cuenta la pertinencia de la utilización de conceptos, la doctrina y las normas utilizadas. En el caso de trabajos escritos se tomará en cuenta las fuentes, el tratamiento del tema y conclusiones. Si se detecta copia de trabajos o que no se citen las fuentes se calificara con cero el aporte.

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
MARZORATI, OSWALDO J.	Astrea	DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES	2007	950-508-389-0

Web

Autor	Título	Url
Feldstein De Cárdenas, Sara Lidia Arbitraje E	E-Libro	http://www.uazuay.edu.ec/bibliotecas/elibro/
Oviedo Albán Jorge Aplicación Material De	E-Libro	http://www.uazuay.edu.ec/bibliotecas/elibro/

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Manuel Broseta Pont Fernando Martínez Sanz	Tecnos	Manual de Derecho Mercantil	2017	978-84-309-3830-8
JUAN M. FARINA	ASTREA	CONTRATOS COMERCIALES MODERNOS		
PEÑA NOSSA, RICARDO	ECOE	DE LOS CONTRATOS MERCANTILES NACIONALES E INTERNACIONALES.	2015	978-948-771-091-5

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: 10/09/2019

Estado: Aprobado