



FACULTAD DE CIENCIAS DE LA ADMINISTRACIÓN ESCUELA DE INGENIERÍA EN MARKETING

1. Datos

Materia: SISTEMAS DE INFORMACIÓN DE MARKETING
Código: FAD0147
Paralelo: A
Periodo : Septiembre-2019 a Febrero-2020
Profesor: ORELLANA CORDERO MARCOS PATRICIO
Correo electrónico: marore@uazuay.edu.ec
Prerrequisitos:

Código: FAD0145 Materia: INVESTIGACIÓN DE MERCADOS II

Nivel: 7

Distribución de horas.

Docencia	Práctico	Autónomo: 0		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
4				4

2. Descripción y objetivos de la materia

La asignatura cubrirá la gestión de la información de una organización bajo el enfoque de transformarla en conocimiento. El conocimiento es básico para que los mandos medios y altos tomen decisiones que enrumben la empresa hacia la eficiencia y eficacia, promoviendo la creación de nuevo conocimiento y un consecuente de innovación y desarrollo. Se cubrirán aspectos fundamentales en los sistemas de soporte a la decisión aplicadas a estrategias de marketing.

La importancia de los Sistemas de información de Marketing radica que la Información en la actualidad es el arma fundamental para la subsistencia de los negocios y una información ordenada y clara nos permitirá liderar nuestro mercado con una ventaja competitiva notable y dar el valor agregado que el marketing busca para los productos o servicios.

El SIM es imprescindible para el perfil profesional del estudiante ya que le permitirá ver los negocios desde un punto de vista más global, tener una competencia importante y que las empresas en la actualidad lo solicitan.

Poner en práctica y adaptar estrategias de empresas multinacionales que han tenido éxito empresarial y que en la actualidad son las líderes en sus industrias.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

1	Introducción a los sistemas de conocimiento
1.1	Concepciones de los sistemas de conocimiento (2 horas)
2	Conocimiento
2.1	Conceptos fundamentales (4 horas)
2.2	Eficacia, eficiencia, pertinencia, vigencia (1 horas)
2.3	Técnica, tecnología, ingeniería, innovación (1 horas)
2.4	Dato, información y conocimiento (4 horas)

2.5	Niveles operativo, tático, estratégico (2 horas)
2.6	Conocimiento explícito y tácito (2 horas)
2.7	La creación y representación del conocimiento (2 horas)
2.8	La conversión del conocimiento (2 horas)
3	Descubrir el conocimiento (KDD)
3.1	Sistema de soporte a la decisión (4 horas)
3.2	Minería de datos (2 horas)
3.3	Clasificación (6 horas)
3.4	Análisis de clúster (6 horas)
3.5	Asociación y patrones secuenciales (6 horas)
3.6	Predicción (6 horas)
4	KDD para marketing
4.1	Segmentación del mercado (2 horas)
4.2	Detección de riesgos de pérdida de cliente (2 horas)
4.3	Marketing directo (2 horas)
4.4	Marketing interactivo (2 horas)
4.5	Análisis de cesta de compra (2 horas)
4.6	Análisis de tendencias (2 horas)
4.7	Otras aplicaciones (2 horas)

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

Evidencias

aa. Analizar el entorno en base a las realidades y necesidades de los mercados locales y globales.

-Conocer las características del conocimiento y su relación en la investigación y la innovación de nuevos productos.

-Evaluación escrita
-Proyectos
-Trabajos prácticos -
productos

ag. Planificar y gestionar Estrategias e Indicadores de Desempeño.

-Utilizar técnicas de minería de datos para la relevancia y significación de información útil para la organización.

-Evaluación escrita
-Proyectos
-Trabajos prácticos -
productos

ao. Manejar Modelos Económicos, Contables, Comerciales y Competitivos.

-Diseñar el plan de investigación para identificar las necesidades acordes del mercado y poder tener una ventaja competitiva,

-Evaluación escrita
-Proyectos
-Trabajos prácticos -
productos

au. Aplicar de forma óptima las tecnologías de Información y Comunicación vinculadas al área.

-Identificar patrones de comportamiento en base a un conjunto de datos y a la selección de atributos.

-Evaluación escrita
-Proyectos
-Trabajos prácticos -
productos

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Conjuntos de datos	Conocimiento, Introducción a los sistemas de conocimiento	APORTE	5	Semana: 5 (07/10/19 al 10/10/19)
Trabajos prácticos - productos	Conjuntos de datos	Conocimiento, Introducción a los sistemas de conocimiento	APORTE	5	Semana: 5 (07/10/19 al 10/10/19)
Evaluación escrita	Información y conocimiento	Descubrir el conocimiento (KDD)	APORTE	5	Semana: 10 (11/11/19 al 13/11/19)
Trabajos prácticos - productos	Información y conocimiento	Descubrir el conocimiento (KDD)	APORTE	5	Semana: 10 (11/11/19 al 13/11/19)
Evaluación escrita	Patrones de comportamiento	KDD para marketing	APORTE	5	Semana: 15 (16/12/19 al 21/12/19)
Trabajos prácticos -	Patrones de comportamiento	KDD para marketing	APORTE	5	Semana: 15 (16/12/19 al 21/12/19)

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
productos					
Proyectos	Proyecto Data Mining	Conocimiento, Descubrir el conocimiento (KDD), Introducción a los sistemas de conocimiento, KDD para marketing	EXAMEN	20	Semana: 19 (13/01/20 al 18/01/20)
Evaluación escrita	Examen suspenso sobre toda la materia	Conocimiento, Descubrir el conocimiento (KDD), Introducción a los sistemas de conocimiento, KDD para marketing	SUPLETORIO	20	Semana: 21 (al)

Metodología

La metodología a seguir comprende varias didácticas:

1. Clase magistral
2. Trabajos / Investigación individual / Colectivo
3. Un trabajo/investigación aplicado y colaborativo que se desarrolla durante todo el semestre

Criterios de Evaluación

La evaluación se realizará en forma congruente con las evidencias de aprendizaje:

1. Exámenes escritos para la evaluación de la teoría y conceptos
2. Trabajos de investigaciones específicas y Control de lectura sobre casos para fortalecer los conocimientos y aplicación de la materia
3. Informes escritos del resultado parcial de los trabajos/investigaciones aplicados. La evidencia final es un trabajo completo de una Investigación de Mercados.

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
KOTLER, PHILIP; ARMSTRONG, GARY.	Pearson	MARKETING: VERSIÓN PARA LATINOAMÉRICA	2007	NO INDICA
LAUDON, KENNETH	PEARSON	SISTEMAS DE INFORMACION GERENCIAL	2010	NO INDICA
MALHOTRA NARESH K	PEARSON	INVESTIGACIÓN DE MERCADOS	2008	NO INDICA

Web

Autor	Título	Url
Biblioteca Digital	Ebrary	http://site.ebrary.com/lib/uasuyasp/docDetail.action?docID=10378624&p00=estadistic

Software

Autor	Título	Url	Versión
W. Chan Kim y Renee Mauborgne	La Estrategia del Oceano Azul	www.sparknotes.com	

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: 15/09/2019

Estado: Aprobado