Fecha aprobación: 02/09/2016

Autónomo: 0

Autónomo

Sistemas

de tutorías

Total horas

6



Docencia

6

Práctico

# FACULTAD DE DISEÑO, ARQUITECTURA Y ARTE ESCUELA DE DISEÑO GRÁFICO

## 1. Datos generales

Materia: DISEÑO 5 GRÁFICO

Código: FDI0061

Paralelo: A, A, A, B, B

**Periodo:** Septiembre-2016 a Febrero-2017

Profesor: ESTRELLA TORAL RAFAEL FERNANDO

Correo restrella@uazuay.edu.ec

electrónico

### Prerrequisitos:

Código: FDI0033 Materia: COMUNICACIÓN 2

Código: FDI0057 Materia: DISEÑO 4 GRÁFICO Código: FDI0220 Materia: TECNOLOGÍA 2 GRÁFICO

## 2. Descripción y objetivos de la materia

Permite formar al estudiante en una de las áreas profesionales del diseño gráfico.

En esta asignatura teórico-práctica, se abordarán las técnicas y estrategias en el mundo de las publicaciones impresas

Es la asignatura central, donde las otras asignaturas confluyen, completando, de esta manera los objetivos del nivel, Aquí, los proyectos se vuelven mas complejos al reunir los conocimientos adquiridos en talleres de niveles anteriores.

#### 3. Contenidos

01.	Introducción, la información
01.01.	Las marcas editoriales y la información (6 horas)
01.02.	Los géneros periodísticos (6 horas)
02.	El diseño editorial
02.01.	Cuestiones generales (4 horas)
02.02.	Los elementos del diseño editorial (6 horas)
02.03.	Las raíces editoriales (4 horas)
03.	Directrices del diseño editorial
03.01.	Lo exterior, la portada o sobrecubierta (10 horas)
03.02.	La mancheta o marca o cabezote (4 horas)
03.03.	Tipos de productos editoriales (4 horas)
03.04.	El interior, la composición, las páginas (4 horas)
03.05.	La arquitectura de página, las maquetas (4 horas)
03.06.	El diseño de doble página (6 horas)
03.07.	La tipografía y la función de los textos (4 horas)
03.08.	La paleta cromática (4 horas)
03.09.	El espacio en blanco (4 horas)
03.10.	Comunicar con la imagen (6 horas)
04.	Publicidad
04.01.	El diseño modular (8 horas)
05.	El mundo digital
05.01.	Composición, dispositivos (4 horas)
05.02.	El diseño editorial digital (4 horas)
05.03.	El impreso y las pantallas (4 horas)

## 4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

	de aprendizaje de la materia	Evidencias
aa. Disena	proyectos acordes a las necesidades del contexto desde una mirada integrador	a y comprometida.
	-Armar publicaciones utilizando los elementos del diseño apoyado en conceptos teóricos del diseño editorial.	-Reactivos
aa. Manej	ar eficientemente los elementos básicos utilizados en el diseño básico.	
	-Armar publicaciones utilizando los elementos del diseño apoyado en conceptos teóricos del diseño editorial.	-Trabajos prácticos - productos
ac. Gener	ar proyectos de Diseño de Indentidad y manejo de Marcas	
	-Proponer proyectos de diseño editorial simples y complejos, sistemático, desde portadas hasta la concepción completa de una publicación, su dirección gráfica o co-editorial.	-Trabajos prácticos - productos
ae. Gener	ar proyectos de Diseño Editorial y diseño de información	
	-Proponer proyectos de diseño editorial simples y complejos, sistemático, desde portadas hasta la concepción completa de una publicación, su dirección gráfica o co-editorial.	-Trabajos prácticos - productos
ah. Selecc visual.	ionar con coherencia las áreas de trabajo de diseño para solucionar problemátic	cas de comunicación
visodi.	-Utilizar los conocimientos de diseño editorial y de comunicación visual para afrontar la problemáticas de las publicaciones impresas y tener una visión de la digitales	-Trabajos prácticos - productos
	onar con coherencia las herramientas de cada úna de las áreas del diseño gráfic icas de comunicación visual.	
	-Utilizar los conocimientos de diseño editorial y de comunicación visual para afrontar la problemáticas de las publicaciones impresas y tener una visión de la digitales	-Trabajos prácticos - productos
aj. Identific gráfico.	car los principales programas de computación que se utilizarán en un proceso de	edición de diseño
9	-Apoyarse en los paquetes gráficos de edición para proyectar publicaciones utilizando las herramientas digitales presentes en el mercado.	-Trabajos prácticos - productos
	asociar, interrelacionar e interactuar los principales programas de computación q e edición de diseño gráfico.	ue se utilizarán en un
	-Apoyarse en los paquetes gráficos de edición para proyectar publicaciones	-Trabajos prácticos - productos
		,
al. Aplicar	los principales programas de computación en un proceso de edición de diseño g	
al. Aplicar	los principales programas de computación en un proceso de edición de diseño ga-Apoyarse en los paquetes gráficos de edición para proyectar publicaciones	
am. Selecc	los principales programas de computación en un proceso de edición de diseño ga-Apoyarse en los paquetes gráficos de edición para proyectar publicaciones	<b>gráfico.</b> -Trabajos prácticos - productos
am. Selecc	los principales programas de computación en un proceso de edición de diseño control de la presente de la presen	<b>gráfico.</b> -Trabajos prácticos - productos
am. Selecc digitales.	los principales programas de computación en un proceso de edición de diseño control de la presente de la presen	práfico.  -Trabajos prácticos - productos impresos y  -Trabajos prácticos - productos

ap. Buscar elementos históricos y conceptuales para solucionar los proyectos de diseño.  -Argumentar sus propuestas apoyado en leorías, referencias históricas y concentes estéticas.  aq. Argumentar con elementos históricos y conceptuales las soluciones de los proyectos de diseño.  -Argumentar sus propuestas apoyado en teorías, referencias históricas y conductos comientes estéticas.  ar. Mostrar y expresar ideas, desde las más básicas a las más avanzadas, utilizando la expresión como herroductional.  -Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las faces de bocelaje de todos los proyectos del curso, y por la menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichos herramientas manuales.  as. Construir las ideas en fases más avanzadas del proceso de diseño, utilizando la representación como herramientar manuales.  -Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocelaje de todos los proyectos del curso, y por la menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichos herramientas manuales.  -Interpodado como anteproyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Organizarse, buscar sus forta	ondao ac ap	premaizaje de la carrera relacionados coma maieria	
-Argumentar sus propuestas apoyado en teorías, referencias históricas y corrientes estéticas.  aq. Argumentar con elementos históricos y conceptuales las soluciones de los proyectos de diseño.  -Argumentar sus propuestas apoyado en teorías, referencias históricas y corrientes estéticas.  ar. Mostrar y expresar ideas, desde las más básicas a las más avanzadas, utilizando la expresión como hera comunicacional.  -Recurir a las herramientos de la expresión, sus materiales y técnicas para eloborar las fases de bocateja de todos los proyectos del cuso, y por la menos una de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas heramientas manuales.  as. Construir las ideas en fases más avanzadas del proceso de diseño, utilizando la representación como heracomunicacional.  -Recurir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocateja de todos los proyectos del cuso, y por la menos comunicacional.  -Recurir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocateja de todos los proyectos del cuso, y por la menos productos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  at. Encontra información del mercado, para generar y gestionar proyectos accordes con las necesidades contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos accordes con las necesidades contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Organizares, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizares, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos pro	Resultado de	aprendizaje de la materia	Evidencias
aq. Argumentar con elementos históricos y conceptuales las soluciones de los proyectos de diseño.  -Argumentar sus propuestas apoyado en teorias, referencias históricas y corrientes estéticas.  ar. Mostrar y expresar ideas, desde las más básicas a las más avanzadas, utilizando la expresión como herro comunicacional.  -Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bacetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  as. Construir las ideas en fases más avanzadas del proceso de diseño, utilizando la expresión como herro comunicacional.  -Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bacetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos productos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  at. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades a contexto.  -Justificar y orgumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Trabajar eficientemente en forma individual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupo la individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  av. Trabajar eficientemente en grupo o en ambientes multidisciplinarios.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos durados aruales a productos productos aproductos	ap. Buscar el	lementos históricos y conceptuales para solucionar los proyectos de diseño.	
-Argumentar sus propuestas apoyado en teorías, referencias históricas y corrientes estéticas.  ar. Mostrar y expresar ideas, desde las más básicas a las más avanzadas, utilizando la expresión como herro comunicacional.  -Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocetaje de todas los proyectos del curso, y por lo menos productos de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  as. Construir las ideas en fases más avanzadas del proceso de diseño, utilizando la representación como hercomunicacional.  -Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocetaje de todos los proyectos del curso, y por la menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientos manuales.  at. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades o contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de ignicia y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos des posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos des posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del substitución.  av. Trabajar eficientemente en forma individual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual, Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  av. Trabajar eficientemente en grupo o en ambientes multidisciplinarios.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupol o individual. Así mismo, ser capaz continuar la			-Trabajos prácticos - productos
ar. Mostrar y expresar ideas, desde las más básicas a las más avanzadas, utilizando la expresión como herrocomunicacional.	aq. Argumer	ntar con elementos históricos y conceptuales las soluciones de los proyectos de	diseño.
comunicacional.  Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bacetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  as. Construir las Ideas en fases más avanzadas del proceso de diseño, utilizando la representación como he comunicacional.  Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bacetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  at. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades contexto.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos des posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  au. Contrastar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades contexto.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos des posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos des posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos des posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y destrezas para desarrollar una propuesta productos productos desarrollar una propuesta productos productos produc			-Trabajos prácticos - productos
Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocetaje de fodas los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  as, Construir las ideas en fases más avanzadas del proceso de diseño, utilizando la representación como he comunicacional.  Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  at. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades a contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos distribución.  au. Contrastar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades acontexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de isposible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de isposible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del "Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de isposible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Trabajar eficientemente en forma individual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos productos de posible usuario, comportamientos multidisciplinarios.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos productos describarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta			 esión como herramienta
comunicacional.  Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  at. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades o contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos dei posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos dei posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Trabajos prác productos  -Trabajos prác pro	- - -	Recurrir a las herramientas de la expresión, sus materiales y técnicas para elaborar las fases de bocetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas	-Trabajos prácticos - productos
elaborar las fases de bocetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas herramientas manuales.  at. Encontrar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades ocontexto.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de arroductos productos  - Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de arroductos  - Justificar y argumentar las propuestas y destrezas para desarrollar una propuesta productos productos de: posible usuario, argupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos productos argupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos productos argupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos productos productos argupal o individual. Así			  tación como herramiento
-Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos distribución.  au. Contrastar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  -Trabajos práco productos	€	elaborar las fases de bocetaje de todos los proyectos del curso, y por lo menos uno de ellos será entregado como anteproyecto utilizando solamente dichas	-Trabajos prácticos - productos
-Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  au. Contrastar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades contexto.  -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Trabajar eficientemente en forma indivídual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  ax. Trabajar eficientemente en grupo o en ambientes multidisciplinarios.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  ay. Estar en capacidad de estudiar permanentemente y actualizar sus conocimientos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos		rinformación del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con la	  s necesidades del
-Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  aw. Trabajar eficientemente en forma individual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Trabajos prác productos	- - (	de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de	-Trabajos prácticos - productos
-Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de oroductos productos av. Utilizar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las necesidades del -Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  aw. Trabajar eficientemente en forma individual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Trabajos prác productos		ar información del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con	  as necesidades del
-Justificar y argumentar las propuestas y proyectos basado en análisis básicos de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  aw. Trabajar eficientemente en forma individual.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Trabajos prác productos	- - (	de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de	-Trabajos prácticos - productos
de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de distribución.  aw. Trabajar eficientemente en forma individual.  Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Trabajos prác productos  -Trabajos prác productos  -Trabajos prác productos  -Trabajos prác productos  ay. Estar en capacidad de estudiar permanentemente y actualizar sus conocimientos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	av. Utilizar inf	formación del mercado, para generar y gestionar proyectos acordes con las n	 ecesidades del contexto.
-Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	C	de: posible usuario, comportamiento del consumidor y mecanismos de	-Trabajos prácticos - productos
grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  ax. Trabajar eficientemente en grupo o en ambientes multidisciplinarios.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta productos  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	aw. Trabajar	eficientemente en forma individual.	
-Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	9	grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de	-Trabajos prácticos - productos
grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de nuevos apoyos teóricos.  ay. Estar en capacidad de estudiar permanentemente y actualizar sus conocimientos.  -Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	ax. Trabajar e	eficientemente en grupo o en ambientes multidisciplinarios.	
-Organizarse, buscar sus fortalezas y destrezas para desarrollar una propuesta grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	9	grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de	-Trabajos prácticos - productos
grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de productos	ay. Estar en c	capacidad de estudiar permanentemente y actualizar sus conocimientos.	<u> </u>
	9	grupal o individual. Así mismo, ser capaz continuar la búsqueda constante de	-Trabajos prácticos - productos
az. Mantener una comunicación efectiva en lo oral, escrito y digital.	az. Mantene	r una comunicación efectiva en lo oral, escrito y digital.	
-Sustentar de forma oral y/o escrita cada uno de los proyectos. Presentar la información de las publicaciones construyendo una ética dentro de la comunicación de masas y con compromiso social.	ir	nformación de las publicaciones construyendo una ética dentro de la	-Trabajos prácticos - productos

Resultado de aprendizaje de la materia

**Evidencias** 

### ba. Mantener un comportamiento ético con la profesión y con la sociedad en general.

-Sustentar de forma oral y/o escrita cada uno de los proyectos. Presentar la información de las publicaciones construyendo una ética dentro de la comunicación de masas y con compromiso social.

-Trabajos prácticos productos

### Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Reactivos	Los géneros perodísticos		APORTE 1	1.5	
Trabajos prácticos - productos	Las marcas editoriales		APORTE 1	2.5	
Trabajos prácticos - productos	Los géneros periodísticos		APORTE 1	1	
Trabajos prácticos - productos	Capítulo 2 y parte del 3 hasta el tema 3.3		APORTE 2	10	
Trabajos prácticos - productos	Tema 3.6 hasta 3.10		APORTE 3	5	
Trabajos prácticos - productos	Capitulo 3 y 4		APORTE 3	5	
Trabajos prácticos - productos	Tema 3.6 a 2.10		APORTE 3	5	
Trabajos prácticos - productos	Todos los desarrollados en el curso		EXAMEN	10	
Trabajos prácticos - productos	Todos los desarrollados en el curso		EXAMEN	10	
Trabajos prácticos - productos	Nota del primer aporte de examen final	Directrices del diseño editorial, El diseño editorial, El mundo digital, Introducción, la información, Publicidad	SUPLETORIO	10	Semana: 19-20 (16-01- 2017 al 22-01-2017)
Trabajos prácticos - productos	Trabajo supletorio	Directrices del diseño editorial, El diseño editorial, El mundo digital, Introducción, la información, Publicidad	SUPLETORIO	10	Semana: 19-20 (16-01- 2017 al 22-01-2017)

### Metodología

Las clases de esta asignatura son teórico prácticas, el profesor expone los lineamientos principales de la teoría y expondrá ejemplos, luego los alumnos deben reforzar y profundizar el conocimiento con la bibliografía dada y posteriormente propondrán los proyectos para enfrentar cada problemática. Se pide a los alumnos traer material sobre productos editoriales que puedan ser analizados. La mayor parte de las evidencia de evaluación son prácticas.

## Criterios de Evaluación

Se establecerán rúbricas de evaluación para cada proyecto, donde se evaluará:

- -Nivel de cumplimiento sobre los requerimientos solicitados
- Calidad del proyecto en relación a lo innovador de la propuesta, concresión física de los productos
- Utilización de los elementos y bases teóricas del diseño editorial
- Sinergia de cada uno de los elementos de diseño editorial utilizados para realizar la propuesta
- Cumplimiento en las fechas solicitadas
- Así mismo se pondrán proponer otros criterios que serán discutidos con los estudiantes y presentados cuando se expongan los proyectos

#### 5. Referencias

# Bibliografía base

#### Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
AMBROSE, HARRIS	Gustavo Gilli	LAYOUT	2008	978-84-342-3307-2

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
BHASKARAN, LAKSHMI.	Index Book	¿QUÉ ES DISEÑO EDITORIAL?	2006	978-84-96774-23-0
SAMARA, TIMOTHY	Gustavo Gilli	DISEÑAR CON Y SIN RETÍCULA	2007	978-84-252-1566-7
ZAPATERRA YOLANDA	Gustavo Gilli	DISEÑO EDITORIAL, PERIÓDICOS Y REVISTAS	2009	978-84-252-2148-4
Web				
Software				
Bibliografía de apoyo Libros				
Web				
Software				
Doo	cente		Dire	ector/Junta
Fecha aprobación: (	02/09/2016			

Estado:

Aprobado