



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: DERECHO MERCANTIL ESPECIAL I

Código: CJU0046

Paralelo:

Periodo : Septiembre-2020 a Febrero-2021

Profesor: CORDERO BARZALLO JUAN CARLOS

Correo electrónico jccorderobar@uazuay.edu.ec

| Docencia | Práctico | Autónomo: 0 | | Total horas |
|----------|----------|----------------------|----------|-------------|
| | | Sistemas de tutorías | Autónomo | |
| 5 | | | | 5 |

Prerrequisitos:

Código: CJU0049 Materia: DERECHO MERCANTIL GENERAL II

2. Descripción y objetivos de la materia

El marco jurídica aplicable a los actos de comercio legalmente calificados como tales, así como el análisis de instituciones jurídicas utilizadas diariamente por comerciantes y por quienes no tienen esa calidad y que no se encuentran reguladas dentro de nuestro ordenamiento jurídico, como la doble regulación que en materia de obligaciones se presenta en nuestro sistema jurídico, constituyen pilares fundamentales dentro del estudio de la contratación mercantil. En consecuencia, para los futuros abogados su estudio les permitirá conocer la tendencia moderna a la unificación normativa de las instituciones mercantiles impulsadas por organismos del sector público y privado y aplicar en la formación de los contratos mercantiles. En resumen es una materia base dentro del derecho privado pues de su estudio se derivan otras cátedras.

En este ciclo estudiaremos los contratos que anteceden al proceso productivo, básicamente la compraventa mercantil, características, elementos, especies o modalidades de compraventa, el desarrollo del régimen internacional uniforme para la compraventa de mercaderías, las reglas internacionales para la interpretación de los términos comerciales; y, los contratos relacionados directamente en la ejecución del proceso productivo, comercial y de prestación de servicios como el mandato y sus diversas formas, el depósito, el comodato, etc.

El estudio de los actos de comercio, los contratos y las instituciones mercantiles constituyen pilares fundamentales para el estudio de Derecho Mercantil II cuyo contenido abarca el análisis de las diversas modalidades contractuales, los contratos comerciales modernos y está directamente vinculado con la cátedra de Obligaciones, Procesal, Clínica Mercantil y Derecho Internacional Privado y el Arbitraje Comercial como un medio alternativo para solucionar las controversias comerciales.

3. Contenidos

| | |
|-----------|---|
| 1. | EL DERECHO MERCANTIL Y LOS CONTRATOS |
| 1.1. | LOS CONTRATOS COMERCIALES EN LA ACTUALIDAD (0 horas) |
| 1.1.2001. | Introducción. El impacto de la globalización. El mercado (2 horas) |
| 1.1.2002. | Concepto de Derecho Comercial. Criterios sobre el concepto. Diversas modalidades de contratación en el comercio actual. (1 horas) |
| 1.1.2003 | Propiedad privada. Libertad contractual. El respeto a los contratos (2 horas) |
| 1.1.2004 | Función económica y social de los contratos comerciales (1 horas) |
| 1.2 | EL CONTRATO (0 horas) |
| 1.2.4.1 | Actos preparatorios del contrato (1 horas) |
| 1.2.10 | La contratación a través de máquinas. El contrato electrónico. (2 horas) |
| 1.2.2001 | Elementos esenciales del contrato. Clases de contratos (2 horas) |
| 1.2.2002 | Tipicidad. Contenido. Cláusulas especiales (2 horas) |
| 1.2.2003 | Incumplimiento. Nulidad. Anulabilidad. (2 horas) |
| 1.2.2004 | Oferta y aceptación. Responsabilidad contractual (2 horas) |
| 1.2.2005 | Promesa del negocio jurídico. Condiciones generales y especiales. (2 horas) |
| 1.2.2006 | Principios de la contratación mercantil (2 horas) |
| 1.2.2007 | Clasificación de los contratos mercantiles: contratos típicos y atípicos (2 horas) |

| | |
|-----------|--|
| 1.2.2008 | Contrato estándar (o uniforme). Contratos con cláusulas predispuestas (2 horas) |
| 1.2.2009 | Condiciones generales de la contratación. Contrato de adhesión (2 horas) |
| 2 | DE LOS CONTRATOS TÍPICOS MÁS COMUNES |
| 2.1 | LA COMPRAVENTA MERCANTIL (2 horas) |
| 2.1.2001 | Nociones Generales. Función Económica y Social de la Compraventa.- Definición Legal (2 horas) |
| 2.1.2002 | Características de la compraventa. Requisitos para que exista compraventa. Partes.- Capacidad y legitimación.- Consentimiento.- Objeto: a) La cosa, b) el precio (2 horas) |
| 2.1.2003 | a) Obligaciones y derechos del Vendedor. b) Obligaciones y derechos del Comprador. c) Ejecución normal de la compraventa. (2 horas) |
| 2.1.2004 | La Transmisión del riesgo. Disposiciones comunes a las obligaciones del vendedor y comprador. (2 horas) |
| 2.2 | LA VENTA CON RESERVA DE DOMINIO (2 horas) |
| 2.2.2001 | Generalidades.- Formalización.- Prohibiciones.- La Devolución.- El Remate.- La Competencia.- La Cesión.- La Prescripción.- Procedimiento. (2 horas) |
| 2.3 | La Venta Comercial de Bienes Raíces (1 horas) |
| 2.4 | LA PERMUTA (1 horas) |
| 2.4.2001 | Antecedentes.- La Permuta como operación económica.- El Contrato de Permuta en el Ordenamiento Legal.- (2 horas) |
| 2.4.2002 | Definición.- Características.- Requisitos.- Permuta y figuras jurídicas afines.- Comparación.- Modalidades de Permuta (2 horas) |
| 2.5 | LA TRANSFERENCIA Y TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA Y DEL ESTABLECIMIENTO DE COMERCIO (2 horas) |
| 2.5.2001 | Perfeccionamiento.- Entrega.- Obligaciones.- Requisitos.- Subrogación.- Responsabilidades.- Utilidades. (2 horas) |
| 2.6 | EL CONTRATO DE SUMINISTRO (1 horas) |
| 2.6.2001 | El precio.- Plazo.- Incumplimiento.- Terminación. (2 horas) |
| 2.7 | EL ARRENDAMIENTO (1 horas) |
| 2.7.1 | Del arrendamiento de cosas.- Antecedentes y Generalidades.- Definición.- Distinción entre el arrendamiento y otras figuras afines.- Características.- Elementos Esenciales (2 horas) |
| 2.8 | Inmuebles de uso comercial.- restitución.- obligaciones.- responsabilidades.- permisos.- prohibiciones. (2 horas) |
| 2.8 | EL ARRIENDO DE LOCALES COMERCIALES ; LA CONCESIÓN MERCANTIL DE BIENES INMUEBLES (2 horas) |
| 2.9 | EL ARRENDAMIENTO MERCANTIL (1 horas) |
| 2.9 | Leasing.- Origen y Evolución.- Aspectos económicos del Leasing.- Definiciones: Legales, Doctrinales, Jurídicas.- Clases de Leasing.- (2 horas) |
| 2.9.2002 | Requisitos.- Plazo.- Derechos.- Beneficios.- Incumplimiento.- Pago.- Seguro.- Inscripción. (2 horas) |
| 2.10 | EL CONTRATO DE COMISIÓN (2 horas) |
| 2.10.2001 | Generalidades.- Derechos y Obligaciones.- Plazo.- Daños.- Pago.- Caducidad.- Prescripción. (2 horas) |
| 2.11 | EL CONTRATO DE AGENCIA (2 horas) |
| 2.11.2001 | Generalidades.- Obligaciones.- Contenido.- Retribución.- Terminación. (2 horas) |
| 2.12 | EL CONTRATO DE CORRETAJE O INTERMEDIACIÓN MERCANTIL (2 horas) |
| 2.12.1 | Generalidades.- Definición.- Forma.- Honorarios.- Responsabilidades.- Prohibiciones.- Prescripción.- Disposiciones Generales. (2 horas) |

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

| Resultado de aprendizaje de la materia | Evidencias |
|---|---|
| aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas. | |
| -¿ Aplicar la doctrina y la distinta normativa aplicable a las instituciones en estudio. | -Evaluación escrita |
| ¿ Redactar trabajos de investigación mediante análisis comparativos | |
| ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos. | |
| -¿ Explicar con precisión, oralmente o por escrito, los alegatos jurídicos relacionados con el caso. | -Evaluación escrita |
| ae. Identificar la vinculación de la norma con los principios constitucionales de los que deriva y los valores que subyacen a estos últimos. | |
| -¿ Determinar las regulaciones civiles y mercantiles en materia de obligaciones. | -Evaluación escrita |
| as. Identificar las relaciones de las Ciencias Jurídicas con otras áreas del conocimiento. | |
| -¿ Apoyar y asesorar en proyectos de creación de cuerpos normativos o reformas legales | -Evaluación escrita |
| ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo. | |
| -¿ Explicar con precisión, oralmente o por escrito, los alegatos jurídicos relacionados con el caso. | -Evaluación escrita -Evaluación oral |

ba. Conocer el contenido general de la legislación nacional e internacional en las distintas áreas del Derecho.

| | | |
|--------------|---|---|
| -¿ mercantil | Comprender los procesos de unificación normativa en materia | -Evaluación escrita -Evaluación oral |
|--------------|---|---|

Desglose de evaluación

| Evidencia | Descripción | Contenidos sílabo a evaluar | Aporte | Calificación | Semana |
|--------------------|---------------------|-----------------------------|--------------------------|--------------|--|
| Evaluación escrita | APORTE DE DESEMPEÑO | | APORTE DESEMPEÑO | 5 | Semana: 8 (31/10/16 al 01/11/16) |
| Evaluación escrita | APORTE DE DESEMPEÑO | | APORTE DESEMPEÑO | 5 | Semana: 19 (16/01/17 al 21/01/17) |
| Evaluación escrita | EXAMEN ASINCRÓNICO | | EXAMEN FINAL ASINCRÓNICO | 10 | Semana: 19-20 (01-02-2017 al 11-02-2017) |
| Evaluación escrita | EXAMEN SINCRÓNICO | | EXAMEN FINAL ASINCRÓNICO | 10 | Semana: 19 (16/01/17 al 21/01/17) |
| Evaluación escrita | EXAMEN ASINCRÓNICO | | SUPLETORIO ASINCRÓNICO | 10 | Semana: 19-20 (01-02-2017 al 11-02-2017) |
| Evaluación escrita | EXAMEN SINCRÓNICO | | SUPLETORIO ASINCRÓNICO | 10 | Semana: 19 (16/01/17 al 21/01/17) |

Metodología

Durante el desarrollo del curso utilizaremos distintos métodos: Clase magistral cuando el caso amerite, perofundamentalmente utilizaremos el método de resolución de casos prácticos. También realizaremos trabajos grupales e individuales bajo la supervisión y vigilancia del profesor.

Criterios de Evaluación

En todas las actividades de evaluación se tomara en cuenta la ortografía y gramática. En las pruebas setomara en cuenta la pertinencia de la utilización de conceptos, la doctrina y las normas utilizadas. En el caso de trabajos escritos se tomara en cuenta las fuentes, el tratamiento del tema y conclusiones. Si sedetecta copia de trabajos o que no se citen las fuentes se calificara con cero el aporte.

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

| Autor | Editorial | Título | Año | ISBN |
|---|--------------------------------|--|------|-------------------|
| RAÚL ANÍBAL ETCHEVERRY, | Buenos Aires : Astrea | DERECHO COMERCIAL Y ECONÓMICO : CONTRATO, PARTE ESPECIAL | 2001 | 950-508-336-0 |
| VÍCTOR CEVALLOS VÁSQUEZ, | Editorial Jurídica del Ecuador | MANUAL DE DERECHO MERCANTIL | 2013 | 978-9978-17-302-2 |
| BURGHARD PILTZ | Astrea | COMPRAVENTA INTERNACIONAL : CONVENCIÓN DE VIENA SOBRE COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERÍAS | 1998 | 978-950-508-504-0 |
| FARINA, JUAN M. | Astrea | CONTRATOS COMERCIALES MODERNOS | | |
| GADEA, ENRIQUE; GAMINDE, EBA, REGO, ANTONIO | Dykinson | DERECHO DE LA CONTRATACIÓN MERCANTIL | | |
| PEÑA NOSSA, RICARDO | ECOE | DE LOS CONTRATOS MERCANTILES NACIONALES E INTERNACIONALES | 2015 | 978-958-771-091-5 |
| CASTRILLON Y LUNA, VÍCTOR M. | Porrúa | CONTRATOS MERCANTILES | 2014 | 978-607-09-1770-7 |

Web

| Autor | Título | URL |
|------------------------|-----------------------|---|
| Feldstein De Cárdenas, | E-Libro | http://www.uazuay.edu.ec/bibliotecas/elibro/ |
| Oviedo Albán Jorge | E-Libro | http://www.uazuay.edu.ec/bibliotecas/elibro/ |
| ÁLVAREZ DIDYME-DÒME, | CONTRATOS MERCANTILES | https://ebookcentral.proquest.com/lib/uasuausp/reader |

| Autor | Título | URL |
|----------------|-------------------------------|------|
| SORIA AGUILAR, | CONTRATOS MODERNOS: ELEMENTOS | null |

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **18/09/2020**

Estado: **Aprobado**