



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

Código: CJU0129

Paralelo:

Periodo : Marzo-2018 a Julio-2018

Profesor: TAPIA TAPIA SILVANA CRISTINA

Correo electrónico stapia@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

Código: CJU0128 Materia: TÍTULO PRELIMINAR

Docencia	Práctico	Autónomo:		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
5				5

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudio de la Teoría del Negocio Jurídico es fundamental en la formación del futuro abogado, ya que trata aspectos esenciales de la Parte General del Derecho Civil y analiza la voluntad de las personas cuando quieren que se produzcan efectos jurídicos conforme a la ley o, dicho de otro modo, estudia los hechos voluntarios de quien ajusta su conducta al derecho para crear, modificar o extinguir derechos y obligaciones.

El estudio de la materia se orientará a la sistematización de las diversas manifestaciones y declaraciones de voluntad y de los efectos de la actuación válida de los individuos. Para ello se estudiarán con detalle los elementos de los negocios jurídicos y los efectos que los elementos viciados generan respecto de la validez de los negocios.

La asignatura se relaciona en general con todas las disciplinas jurídicas, puesto que sienta las bases para la comprensión de la trascendencia de la voluntad humana en las relaciones de derecho. De manera específica se articula con la Teoría de las Obligaciones, con el Derecho Civil de las Personas, los Bienes, las Sucesiones y los Contratos, e incluso con disciplinas del derecho público en las que la administración estatal se relaciona con individuos particulares y otras entidades del Estado, mediante manifestaciones de voluntad y convenios.

3. Contenidos

1.	Conceptos básicos
1.1.	Derecho Privado y Derecho Civil (5 horas)
1.2.	Teoría de los Derechos Subjetivos (5 horas)
1.3.	El concepto de negocio jurídico (5 horas)
2.	La estructura del negocio jurídico
2.1.	Esquema General (5 horas)
2.2.	Clasificación de los Negocios Jurídicos (5 horas)
2.3.	Los Elementos del Negocio Jurídico (5 horas)
3.	Eficacia de los negocios jurídicos
3.1.	Eficacia e Ineficacia (5 horas)
3.3.	La Nulidad y la Inexistencia (5 horas)
3.4.	Nulidad Absoluta y Nulidad Relativa (5 horas)
3.5.	Negocios Jurídicos Anómalos (5 horas)
3.6.	La Representación (5 horas)
3.7.	Otras Causales de Ineficacia de los Negocios Jurídicos (5 horas)
3.8.	Modos de extinguir las obligaciones (5 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la materia	Evidencias
aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.	
-Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos
ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.	
-Identificar en negocios jurídicos reales y simulados, la existencia de causales de invalidez.	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos
-Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos
ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo.	
-Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	-Evaluación oral -Foros, debates, chats y otros -Trabajos prácticos - productos
ay. Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho.	
-Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de lectura e investigación.	-Evaluación escrita -Evaluación oral -Trabajos prácticos - productos

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Prueba escrita, control de lectura y actividad práctica.		APORTE 1	10	Semana: 2 (19/09/16 al 24/09/16)
Evaluación escrita	Prueba escrita, control de lectura, actividad práctica.		APORTE 2	10	Semana: 7 (24/10/16 al 29/10/16)
Evaluación escrita	Evaluaciones escritas y proyecto de fin de curso.		APORTE 3	10	Semana: 13 (05/12/16 al 10/12/16)
Evaluación oral	Examen final oral.		EXAMEN	20	Semana: 17-18 (18-01-2017 al 31-01-2017)
Evaluación oral	Supletorio oral.		SUPLETORIO	20	Semana: 20 (23/01/17 al 28/01/17)

Metodología

Se realizarán clases expositivas y participativas, trabajos prácticos, lecturas complementarias y actividades de discusión.

Criterios de Evaluación

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Bascur Retamal, G.	Universidad de Talca	Enfoque Multidisciplinario del Negocio Jurídico	2010	
Pescio Vargas, V.	Editorial Jurídica de Chile	Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos.	1978	
Coello García, H.	Universidad del Azuay	Teoría del Negocio Jurídico	2006	

Web

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **26/02/2018**

Estado: **Aprobado**