



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

Código: CJU0129

Paralelo:

Periodo : Marzo-2018 a Julio-2018

Profesor: SEGARRA COELLO ESTEBAN XAVIER

Correo electrónico esegarra@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

Código: CJU0128 Materia: TÍTULO PRELIMINAR

Docencia	Práctico	Autónomo:		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
5				5

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudio de la Teoría del Negocio Jurídico es fundamental en la formación del futuro abogado, ya que trata aspectos esenciales de la Parte General del Derecho Civil y analiza la voluntad de las personas cuando quieren que se produzcan efectos jurídicos conforme a la ley o, dicho de otro modo, estudia los hechos voluntarios de quien ajusta su conducta al derecho para crear, modificar o extinguir derechos y obligaciones.

El estudio de la materia se orientará a la sistematización de las diversas manifestaciones y declaraciones de voluntad y de los efectos de la actuación válida de los individuos. Para ello se estudiarán con detalle los elementos de los negocios jurídicos y los efectos que los elementos viciados generan respecto de la validez de los negocios.

La asignatura se relaciona en general con todas las disciplinas jurídicas, puesto que sienta las bases para la comprensión de la trascendencia de la voluntad humana en las relaciones de derecho. De manera específica se articula con la Teoría de las Obligaciones, con el Derecho Civil de las Personas, los Bienes, las Sucesiones y los Contratos, e incluso con disciplinas del derecho público en las que la administración estatal se relaciona con individuos particulares y otras entidades del Estado, mediante manifestaciones de voluntad y convenios.

3. Contenidos

1.	Conceptos básicos
1.1.	Derecho Privado y Derecho Civil (5 horas)
1.2.	Teoría de los Derechos Subjetivos (5 horas)
1.3.	El concepto de negocio jurídico (5 horas)
2.	La estructura del negocio jurídico
2.1.	Esquema General (5 horas)
2.2.	Clasificación de los Negocios Jurídicos (5 horas)
2.3.	Los Elementos del Negocio Jurídico (5 horas)
3.	Eficacia de los negocios jurídicos
3.1.	Eficacia e Ineficacia (5 horas)
3.3.	La Nulidad y la Inexistencia (5 horas)
3.4.	Nulidad Absoluta y Nulidad Relativa (5 horas)
3.5.	Negocios Jurídicos Anómalos (5 horas)
3.6.	La Representación (5 horas)
3.7.	Otras Causales de Ineficacia de los Negocios Jurídicos (5 horas)
3.8.	Modos de extinguir las obligaciones (5 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la materia	Evidencias
aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.	
-Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.	-Evaluación escrita
ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.	
-Identificar en negocios jurídicos reales y simulados, la existencia de causales de invalidez.	-Evaluación oral
-Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	-Evaluación escrita
ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo.	
-Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	-Trabajos prácticos - productos
ay. Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho.	
-Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de lectura e investigación.	-Evaluación oral

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.	Conceptos básicos	APORTE 1	10	Semana: 5 (09/04/18 al 14/04/18)
Evaluación escrita	Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	La estructura del negocio jurídico	APORTE 2	10	Semana: 9 (07/05/18 al 09/05/18)
Trabajos prácticos - productos	Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	Eficacia de los negocios jurídicos	APORTE 3	10	Semana: 14 (11/06/18 al 16/06/18)
Evaluación oral	Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	Conceptos básicos, Eficacia de los negocios jurídicos, La estructura del negocio jurídico	EXAMEN	20	Semana: 19-20 (15-07-2018 al 21-07-2018)
Evaluación oral	Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	Conceptos básicos, Eficacia de los negocios jurídicos, La estructura del negocio jurídico	SUPLETORIO	20	Semana: 20 (al)

Metodología

La materia se desarrollará básicamente a partir del diálogo respecto a los diferentes temas propuestos, clases magistrales y trabajo en el aula que permitan un análisis reflexivo y crítico.

Se calificará también durante este ciclo el primer trabajo que constituirá en un doble ejercicio, primero es una lectura sobre cada una de las unidades de la materia, que el estudiante debe hacer durante el ciclo. El segundo ejercicio consiste en la ponencia descriptiva de la lectura evaluada, en el aula de clase.

Son varios trabajos prácticos escritos, que presentarán durante el ciclo de estudios. Cada alumno tendrá que resolver los problemas planteados al final de cada tema estudiado, con referencia a un tema para analizarlo. En este trabajo cada alumno tiene que ir comparando lo visto en clase con el material de lectura entregado, para realizar posteriormente el control de lectura correspondiente a la unidad escogida en clase.

Criterios de Evaluación

Prueba: La prueba serán bajo dos modalidades: de opción múltiple y de desarrollo y reflexión personal. Las preguntas serán sobre los temas vistos hasta la clase anterior a la que estuvo prevista la prueba. En la misma se evaluarán los conocimientos teóricos de los estudiantes, así como la adecuada argumentación a las preguntas de razonamiento.

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Bascur Retamal, G.	Universidad de Talca	Enfoque Multidisciplinario del Negocio Jurídico	2010	
Pescio Vargas, V.	Editorial Jurídica de Chile	Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos.	1978	
Coello García, H.	Universidad del Azuay	Teoría del Negocio Jurídico	2006	

Web

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **26/02/2018**

Estado: **Aprobado**