



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

Código: CJU0129

Paralelo:

Periodo : Marzo-2017 a Julio-2017

Profesor: SEGARRA COELLO ESTEBAN XAVIER

Correo electrónico esegarra@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

Código: CJU0128 Materia: TÍTULO PRELIMINAR

| Docencia | Práctico | Autónomo: | | Total horas |
|----------|----------|----------------------|----------|-------------|
| | | Sistemas de tutorías | Autónomo | |
| 5 | | | | 5 |

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudio de la Teoría del Negocio Jurídico es fundamental en la formación del futuro abogado, ya que trata aspectos esenciales de la Parte General del Derecho Civil y analiza la voluntad de las personas cuando quieren que se produzcan efectos jurídicos conforme a la ley o, dicho de otro modo, estudia los hechos voluntarios de quien ajusta su conducta al derecho para crear, modificar o extinguir derechos y obligaciones.

El estudio de la materia se orientará a la sistematización de las diversas manifestaciones y declaraciones de voluntad y de los efectos de la actuación válida de los individuos. Para ello se estudiarán con detalle los elementos de los negocios jurídicos y los efectos que los elementos viciados generan respecto de la validez de los negocios.

La asignatura se relaciona en general con todas las disciplinas jurídicas, puesto que sienta las bases para la comprensión de la trascendencia de la voluntad humana en las relaciones de derecho. De manera específica se articula con la Teoría de las Obligaciones, con el Derecho Civil de las Personas, los Bienes, las Sucesiones y los Contratos, e incluso con disciplinas del derecho público en las que la administración estatal se relaciona con individuos particulares y otras entidades del Estado, mediante manifestaciones de voluntad y convenios.

3. Contenidos

| | |
|-----------|--|
| 1. | Conceptos básicos |
| 1.1. | Derecho Privado y Derecho Civil (5 horas) |
| 1.2. | Teoría de los Derechos Subjetivos (5 horas) |
| 1.3. | El concepto de negocio jurídico (5 horas) |
| 2. | La estructura del negocio jurídico |
| 2.1. | Esquema General (5 horas) |
| 2.2. | Clasificación de los Negocios Jurídicos (5 horas) |
| 2.3. | Los Elementos del Negocio Jurídico (5 horas) |
| 3. | Eficacia de los negocios jurídicos |
| 3.1. | Eficacia e Ineficacia (5 horas) |
| 3.3. | La Nulidad y la Inexistencia (5 horas) |
| 3.4. | Nulidad Absoluta y Nulidad Relativa (5 horas) |
| 3.5. | Negocios Jurídicos Anómalos (5 horas) |
| 3.6. | La Representación (5 horas) |
| 3.7. | Otras Causales de Ineficacia de los Negocios Jurídicos (5 horas) |
| 3.8. | Modos de extinguir las obligaciones (5 horas) |

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

| Resultado de aprendizaje de la materia | Evidencias |
|--|---------------------------------|
| aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas. | |
| -Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas. | -Evaluación escrita |
| ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos. | |
| -Identificar en negocios jurídicos reales y simulados, la existencia de causales de invalidez. | -Evaluación oral |
| -Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos. | -Evaluación escrita |
| ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo. | |
| -Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada. | -Trabajos prácticos - productos |
| ay. Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho. | |
| -Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de lectura e investigación. | -Evaluación oral |

Desglose de evaluación

| Evidencia | Descripción | Contenidos sílabo a evaluar | Aporte | Calificación | Semana |
|--------------------------------|---|-----------------------------|------------|--------------|--|
| Evaluación escrita | Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas. | | APOORTE 1 | 10 | Semana: 2 (19/09/16 al 24/09/16) |
| Trabajos prácticos - productos | Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada. | | APOORTE 2 | 10 | Semana: 7 (24/10/16 al 29/10/16) |
| Evaluación escrita | Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas. | | APOORTE 3 | 10 | Semana: 13 (05/12/16 al 10/12/16) |
| Evaluación oral | TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO | | EXAMEN | 20 | Semana: 17-18 (18-01-2017 al 31-01-2017) |
| Evaluación oral | TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO | | SUPLETORIO | 20 | Semana: 19-20 (01-02-2017 al 11-02-2017) |

Metodología

En el estudio del presente ciclo se pretende conceptualizar las distintas instituciones relacionadas a la Teoría General del Negocio Jurídico; conocer y analizar las normas relacionadas; y, aplicarlo a casos prácticos. Para ello, la metodología de aprendizaje es holística, de análisis jurídico y totalmente participativa, en la que el profesor es un facilitador y orientador del estudiante, debiendo los mismos prepararse con las lecturas de acuerdo a lo programado para cada clase, de tal manera que cada jornada se desarrolle sobre la base de discusiones, resolución de casos, de forma de participación activa.

Criterios de Evaluación

Se valorará la capacidad de comprensión del problema jurídico y el conocimiento de los principios generales y normativa jurídica específica, así como el análisis crítico de los casos prácticos y el desarrollo de la teoría del caso. Así como Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

| Autor | Editorial | Título | Año | ISBN |
|--------------------|-----------------------------|---|------|------|
| Bascur Retamal, G. | Universidad de Talca | Enfoque Multidisciplinario del Negocio Jurídico | 2010 | |
| Pescio Vargas, V. | Editorial Jurídica de Chile | Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos. | 1978 | |
| Coello García, H. | Universidad del Azuay | Teoría del Negocio Jurídico | 2006 | |

Web

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

| Autor | Editorial | Título | Año | ISBN |
|--------------------------------|---|--|------|---------------|
| Bonnetcase, Julián | Oxford | Tratado elemental de derecho civil | 2002 | |
| Pescio Vargas, V. | Editorial Jurídica de Chile | Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos. | 1978 | |
| COELLO GARCIA, HERNÁN | Universidad del Azuay | TEORÍA DEL NEGOCIO JURÍDICO | 1992 | NO INDICA |
| ALBALADEJO, M. | Bosch | DERECHO CIVIL I: INTRODUCCIÓN Y PARTE GENERAL | 2002 | NO INDICA |
| GEORGES RIPERT, JEAN BOULANGER | Buenos Aires : La Ley | TRATADO DE DERECHO CIVIL, SEGÚN EL TRATADO DE PLANIOL : PARTE GENERAL, EL DERECHO, INSTITUCIONES CIV | 1988 | NO INDICA |
| Luis Parraguez Ruiz | Universidad Técnica Particular de Loja. | Manual de Derecho Civil, Vol. II | 1999 | |
| PLANIOL & RIPERT | Oxford | DERECHO CIVIL | 2002 | 970-613-542-1 |
| ALESSANDRI, R. Y SOMARRIVA, M. | Editorial Jurídica de Chile | TRATADO DE DERECHO CIVIL: PARTES PRELIMINAR Y GENERAL, TOMO I | 1998 | 956-10-1211-1 |

Web

| Autor | Título | URL |
|--------------------|---|---|
| Acebes Cornejo, R. | TemarioE- Libro Practico De Derecho Civil Parte General | http://www.uazuay.edu.ec/aula virtual/ |

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **09/03/2017**

Estado: **Aprobado**