



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

Código: CJU0129

Paralelo:

Periodo : Marzo-2017 a Julio-2017

Profesor: SEGARRA COELLO ESTEBAN XAVIER

Correo electrónico esegarra@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

Código: CJU0128 Materia: TÍTULO PRELIMINAR

Docencia	Práctico	Autónomo:		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
5				5

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudio de la Teoría del Negocio Jurídico es fundamental en la formación del futuro abogado, ya que trata aspectos esenciales de la Parte General del Derecho Civil y analiza la voluntad de las personas cuando quieren que se produzcan efectos jurídicos conforme a la ley o, dicho de otro modo, estudia los hechos voluntarios de quien ajusta su conducta al derecho para crear, modificar o extinguir derechos y obligaciones.

El estudio de la materia se orientará a la sistematización de las diversas manifestaciones y declaraciones de voluntad y de los efectos de la actuación válida de los individuos. Para ello se estudiarán con detalle los elementos de los negocios jurídicos y los efectos que los elementos viciados generan respecto de la validez de los negocios.

La asignatura se relaciona en general con todas las disciplinas jurídicas, puesto que sienta las bases para la comprensión de la trascendencia de la voluntad humana en las relaciones de derecho. De manera específica se articula con la Teoría de las Obligaciones, con el Derecho Civil de las Personas, los Bienes, las Sucesiones y los Contratos, e incluso con disciplinas del derecho público en las que la administración estatal se relaciona con individuos particulares y otras entidades del Estado, mediante manifestaciones de voluntad y convenios.

3. Contenidos

1.	Conceptos básicos
1.1.	Derecho Privado y Derecho Civil (5 horas)
1.2.	Teoría de los Derechos Subjetivos (5 horas)
1.3.	El concepto de negocio jurídico (5 horas)
2.	La estructura del negocio jurídico
2.1.	Esquema General (5 horas)
2.2.	Clasificación de los Negocios Jurídicos (5 horas)
2.3.	Los Elementos del Negocio Jurídico (5 horas)
3.	Eficacia de los negocios jurídicos
3.1.	Eficacia e Ineficacia (5 horas)
3.3.	La Nulidad y la Inexistencia (5 horas)
3.4.	Nulidad Absoluta y Nulidad Relativa (5 horas)
3.5.	Negocios Jurídicos Anómalos (5 horas)
3.6.	La Representación (5 horas)
3.7.	Otras Causales de Ineficacia de los Negocios Jurídicos (5 horas)
3.8.	Modos de extinguir las obligaciones (5 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia	Evidencias
aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.	
-Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.	-Evaluación escrita
ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.	
-Identificar en negocios jurídicos reales y simulados, la existencia de causales de invalidez.	-Evaluación oral
-Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	-Evaluación escrita
ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo.	
-Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	-Trabajos prácticos - productos
ay. Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho.	
-Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de lectura e investigación.	-Evaluación oral

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.	Conceptos básicos	APORTE 1	10	Semana: 2 (27/03/17 al 01/04/17)
Trabajos prácticos - productos	Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	La estructura del negocio jurídico	APORTE 2	10	Semana: 7 (02/05/17 al 06/05/17)
Evaluación escrita	Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.	Eficacia de los negocios jurídicos	APORTE 3	10	Semana: 13 (12/06/17 al 17/06/17)
Evaluación oral	TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO	Conceptos básicos, Eficacia de los negocios jurídicos, La estructura del negocio jurídico	EXAMEN	20	Semana: 17-18 (09-07-2017 al 22-07-2017)
Evaluación oral	TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO	Conceptos básicos, Eficacia de los negocios jurídicos, La estructura del negocio jurídico	SUPLETORIO	20	Semana: 19-20 (23-07-2017 al 29-07-2017)

Metodología

En el estudio del presente ciclo se pretende conceptualizar las distintas instituciones relacionadas a la Teoría General del Negocio Jurídico; conocer y analizar las normas relacionadas; y, aplicarlo a casos prácticos. Para ello, la metodología de aprendizaje es holística, de análisis jurídico y totalmente participativa, en la que el profesor es un facilitador y orientador del estudiante, debiendo los mismos prepararse con las lecturas de acuerdo a lo programado para cada clase, de tal manera que cada jornada se desarrolle sobre la base de discusiones, resolución de casos, de forma de participación activa.

Criterios de Evaluación

Se valorará la capacidad de comprensión del problema jurídico y el conocimiento de los principios generales y normativa jurídica específica, así como el análisis crítico de los casos prácticos y el desarrollo de la teoría del caso. Así como Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.

5. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Bascur Retamal, G.	Universidad de Talca	Enfoque Multidisciplinario del Negocio Jurídico	2010	
Pescio Vargas, V.	Editorial Jurídica de Chile	Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos.	1978	

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Coello García, H.	Universidad del Azuay	Teoría del Negocio Jurídico	2006	

Web

Software

Bibliografía de apoyo

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Bonnecase, Julián	Oxford	Tratado elemental de derecho civil	2002	
Pescio Vargas, V.	Editorial Jurídica de Chile	Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos.	1978	
COELLO GARCIA, HERNÁN	Universidad del Azuay	TEORÍA DEL NEGOCIO JURÍDICO	1992	NO INDICA
ALBALADEJO, M.	Bosch	DERECHO CIVIL I: INTRODUCCIÓN Y PARTE GENERAL	2002	NO INDICA
GEORGES RIPERT, JEAN BOULANGER	Buenos Aires : La Ley	TRATADO DE DERECHO CIVIL, SEGÚN EL TRATADO DE PLANIOL : PARTE GENERAL, EL DERECHO, INSTITUCIONES CIV	1988	NO INDICA
Luis Parraguez Ruiz	Universidad Técnica Particular de Loja.	Manual de Derecho Civil, Vol. II	1999	
PLANIOL & RIPERT	Oxford	DERECHO CIVIL	2002	970-613-542-1
ALESSANDRI, R. Y SOMARRIVA, M.	Editorial Juridica de Chile	TRATADO DE DERECHO CIVIL: PARTES PRELIMINAR Y GENERAL, TOMO I	1998	956-10-1211-1

Web

Autor	Título	URL
Acebes Cornejo, R.	TemarioE- Libro Practico De Derecho Civil Parte General	http://www.uazuay.edu.ec/aula virtual/

Software

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: 09/03/2017

Estado: Aprobado